

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	19
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	21
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	23
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	24
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	26
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	28
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	31
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	34
[700002] Datos informativos del estado de resultados	35
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	36
[800001] Anexo - Desglose de créditos	37
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	39
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	40
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	41
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	50
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	54
[800500] Notas - Lista de notas.....	55
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	58
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	79
Notas al pie	92

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2025

El tercer trimestre del año siguió las mismas tendencias que vimos en el 2T25 en términos de dinámica del mercado y desafíos que se están abordando. La rentabilidad continúa en niveles atractivos, con un crecimiento del UAFIRDA del 2% o un margen de UAFIRDA del 17.9%, y el desempeño de ingresos se mantiene estable a medida que ajustamos nuestra estrategia en la división de EE. UU., que continúa viéndose afectada por una confianza del consumidor más débil. Nuestra categoría "Better for You" ha mantenido su impulso; sigue creciendo en línea con sus estándares históricos y estamos muy satisfechos por la resiliencia que ha demostrado a pesar de las circunstancias. En nuestras otras operaciones, el desempeño se mantiene sólido gracias a la fuerte demanda de nuestros productos. GIMSA tiene desafíos temporales con el costo de las materias primas, pero los fundamentales se mantienen positivos, mientras que Europa continúa brindando métricas operativas y financieras atractivas a medida que ejecuta nuestra estrategia centrada en la rentabilidad. Asia y Oceanía también han obtenido excelentes resultados, reflejando una demanda positiva; incluso cuando, la incorporación de una nueva planta en China aún limita la absorción de costos y el apalancamiento operativo. Con estos resultados, no sólo confiamos en la resiliencia de nuestros productos y de la empresa en estos tiempos desafiantes, sino que también mantenemos una perspectiva positiva sobre su evolución futura.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
	3T25	3T24	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,096	1,086	1
Ventas netas	1,635.6	1,623.4	1
Utilidad de Operación	230.6	227.9	1
Margen Operativo (%)	14.1%	14.0%	10 pb
UAFIRDA ¹	292.7	288.0	2
UAFIRDA / Ventas (%)	17.9%	17.7%	20 pb
Resultado Neto Mayoritario	132.6	128.7	3

¹ UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

GRUMA S.A.B. de C.V. es uno de los productores más grandes de harina de maíz nixtamalizado y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos de América, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Nuestra estrategia es enfocarnos en nuestros negocios base: harina de maíz nixtamalizado y tortilla, así como expandir nuestro portafolio de productos hacia la categoría de panes planos en general y frituras de maíz con sabor, haciendo énfasis en productos más saludables y de mayor valor agregado. Seguiremos aprovechando la creciente popularidad de la comida mexicana y, de manera más importante, de la tortilla en los mercados de Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía. También seguiremos aprovechando la adopción de las tortillas por parte de los consumidores de diversas regiones del mundo para la preparación de recetas o platillos no relacionados con la comida mexicana. Nuestra estrategia incluye los siguientes elementos clave:

Tener Mayor Presencia en el Mercado de Tortilla en Los Estados Unidos de América: Creemos que el tamaño y crecimiento del mercado de tortilla en este país nos ofrecen todavía oportunidades importantes de crecimiento, principalmente en el canal minorista, buscando innovar continuamente nuestros productos y con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado en base a las preferencias de nuestros consumidores.

Expandirnos en los Mercados de Tortilla, Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en Europa, Asia y Oceanía: Creemos que los mercados en otros continentes como Europa, Asia y Oceanía, nos ofrecen oportunidades importantes de crecimiento. Consideramos que nuestras operaciones actuales nos permitirán ofrecer un mejor servicio a nuestros clientes en esas regiones, mediante productos más frescos, con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y responder de manera más rápida a sus necesidades.

Incursionar Gradualmente en el Mercado de Panes Planos y Frituras de Maíz con Sabor en los Estados Unidos de América y México.

Mantener las Marcas de Tortilla MISSION® y GUERRERO® como la Primera y Segunda Marca Nacional en Estados Unidos de América y Posicionar Nuestra Marca Mission en Otras Regiones del Mundo: Pretendemos lograr esto a través de mayores esfuerzos por aumentar el reconocimiento de marca, una constante innovación de productos con énfasis en alternativas más saludables y de mayor valor agregado, y mediante la expansión y presencia en más cadenas de supermercados.

Fomentar la Transición del Método Tradicional al Método de Harina de Maíz Nixtamalizado, así como Nuevos Usos para la Harina de Maíz Nixtamalizado: GRUMA introdujo al mercado el método de harina de maíz nixtamalizado para la producción de tortilla y otros productos derivados del maíz. Creemos que todavía existe mucho potencial de crecimiento y que la transición del Método Tradicional al método de harina de maíz nixtamalizado para hacer tortillas y otros productos derivados del maíz es la principal oportunidad para aumentar nuestras ventas de harina de maíz nixtamalizado, sobre todo en México. Además, continuamos trabajando en incrementar el uso de la harina de maíz nixtamalizado en la elaboración de diferentes tipos de productos.

Invertir en Nuestros Negocios Base y Enfocarnos en Optimizar Cuestiones Operativas: Tenemos la intención de enfocar nuestro programa de inversiones en nuestros negocios base para poder satisfacer la demanda futura, consolidar nuestra posición como líder en la industria y continuar generando retornos a los accionistas por encima del costo de capital.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Nuestra situación financiera y resultados de operación pudieran verse influenciados por algunos de los factores listados a continuación:

- nivel de demanda de tortillas y harina de maíz nixtamalizado;
- aumento o disminución de la población hispana en los Estados Unidos de América;
- aumento en el consumo de alimentos mexicanos por parte de la población no hispana en los Estados Unidos de América; y el uso de tortillas en la cocina no mexicana en Estados Unidos de América, Europa, Asia y Oceanía;
- costo y disponibilidad de maíz y harina de trigo;
- costos de energía y otros productos similares;
- adquisiciones, expansiones y desinversiones;
- efectos de iniciativas y políticas gubernamentales;
- efectos de variaciones en tasas de interés y tipos de cambio;
- volatilidad en los precios del maíz, trigo y energéticos;
- competencia de productores de tortilla, especialmente en los Estados Unidos de América;
- competencia en el negocio de la harina de maíz; y
- condiciones económicas generales de los países donde operamos y el mundo.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2025

El tercer trimestre del año siguió las mismas tendencias que vimos en el 2T25 en términos de dinámica del mercado y desafíos que se están abordando. La rentabilidad continúa en niveles atractivos, con un crecimiento del UAFIRDA del 2% o un margen de UAFIRDA del 17.9%, y el desempeño de ingresos se mantiene estable a medida que ajustamos nuestra estrategia en la división de EE. UU., que continúa viéndose afectada por una confianza del consumidor más débil. Nuestra categoría "Better for You" ha mantenido su impulso; sigue creciendo en línea con sus estándares históricos y estamos muy satisfechos por la resiliencia que ha demostrado a pesar de las circunstancias. En nuestras otras operaciones, el desempeño se mantiene sólido gracias a la fuerte demanda de nuestros productos. GIMSA tiene desafíos temporales con el costo de las materias primas, pero los fundamentales se mantienen positivos, mientras que Europa continúa brindando métricas operativas y financieras atractivas a medida que ejecuta nuestra estrategia centrada en la rentabilidad. Asia y Oceanía también han obtenido excelentes resultados, reflejando una demanda positiva; incluso cuando, la incorporación de una nueva planta en China aún limita la absorción de costos y el apalancamiento operativo. Con estos resultados, no sólo confiamos en la resiliencia de nuestros productos y de la empresa en estos tiempos desafiantes, sino que también mantenemos una perspectiva positiva sobre su evolución futura.

DATOS SOBRESALIENTES

Datos Financieros Relevantes	Trimestre		
	3T25	3T24	VAR (%)
Estado de Resultados (USD millones)			
Volumen (miles de toneladas)	1,096	1,086	1
Ventas netas	1,635.6	1,623.4	1
Utilidad de Operación	230.6	227.9	1
Margen Operativo (%)	14.1%	14.0%	10 pb
UAFIRDA ¹	292.7	288.0	2
UAFIRDA / Ventas (%)	17.9%	17.7%	20 pb
Resultado Neto Mayoritario	132.6	128.7	3

¹ UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (ingresos) no relacionados con la operación.

RESULTADOS CONSOLIDADOS

3T25 versus 3T24

El **volumen de ventas** incrementó 1% en comparación con el 3T24, a 1,096 mil toneladas métricas, impulsada por el crecimiento del volumen en todas las subsidiarias con la excepción de los EE. UU., que actualmente enfrenta desafíos principalmente en el canal institucional.

Las ventas netas incrementaron 1% a US\$1,635.6 millones principalmente por (1) el beneficio de un tipo de cambio en pesos más fuerte de las operaciones mexicanas; y (2) mayor volumen vendido. Las ventas de operaciones fuera de México representaron el 72% de las cifras consolidadas.

El costo de ventas incrementó 1% a US\$992.3 millones debido principalmente a mayores costos de maíz en GIMSA, la subsidiaria mexicana de GRUMA. Como porcentaje de ventas netas, el costo de ventas se mantuvo estable.

Los **gastos de venta y administración** se mantuvieron estables en US\$416.7 millones como resultado de un aumento en los costos relacionados con logística, los cuales fueron contrarrestados por eficiencias en la estructura de costos. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración mejoraron a 25.5% de 25.8%.

Otros ingresos, neto, fueron de US\$3.9 millones en comparación de US\$6.1 millones el año pasado. El cambio resultó principalmente de menores ganancias por el pago de reclamaciones de seguros sobre activos dañados en trimestres anteriores.

La **utilidad de operación** incrementó 1% a US\$230.6 millones. El margen de operación incrementó a 14.1% de 14.0%

El **UAFIRDA** aumentó 2% a US\$292.7 millones y el margen UAFIRDA aumentó 20 puntos base a 17.9% de 17.7%. El UAFIRDA de las operaciones fuera de México representaron 80% del consolidado.

El **costo de financiamiento, neto**, subió 20% a US\$31.9 millones, principalmente debido a una disminución en los ingresos por intereses en relación con el 3T24, además de los efectos de un peso mexicano más fuerte en el balance general de GRUMA con respecto a la posición monetaria neta.

Los impuestos a la utilidad fueron US\$66.0 millones, un decremento del 9% con respecto al 3T24, debido a menores ganancias antes de impuestos como resultado de los mayores costos netos de financiamiento mencionados anteriormente. La tasa impositiva efectiva del trimestre fue de 33.2% en comparación con 36.1% en el 3T24.

La utilidad neta mayoritaria subió 3% a US\$132.6 millones.

GRUMA tuvo otro trimestre que demuestra su resiliencia ante las desafiantes condiciones económicas en Estados Unidos, al alcanzar un margen UAFIRDA de 17.9%, reflejando un crecimiento de 1% en UAFIRDA por tonelada. El resto de las filiales de GRUMA presentaron

resultados sólidos que respaldan su sostenibilidad en rentabilidad y fundamentos positivos como base para su desempeño favorable en el futuro.

RESULTADOS POR SUBSIDIARIA

3T25 versus 3T24

Gruma Estados Unidos

		Trimestre					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		3T25	%	3T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas ¹	388		398		(10)	(2)
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	874.0	100.0	917.4	100.0	(43)	(5)
	Utilidad de Operación	141.7	16.2	152.9	16.7	(11)	(7)
	UAFIRDA	184.7	21.1	191.6	20.9	(7)	(4)

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El **volumen de ventas** disminuyó 2% a 388 mil toneladas métricas, principalmente por la contracción del volumen en el canal institucional, en línea con la tendencia de los trimestres anteriores. La línea de productos “Better for You” de GRUMA continúa comportándose en línea con las tendencias históricas y sigue siendo uno de los principales motores que respaldan el desempeño del canal minorista, mitigando parcialmente el débil sentimiento actual del consumidor.

Las ventas netas disminuyeron 5% a US\$874.0 millones, debido a (1) la pérdida de volumen en el canal institucional; y (2) descuentos y campañas promocionales en productos minoristas seleccionados para contrarrestar la débil confianza del consumidor.

El costo de ventas disminuyó 7% a US\$488.4 millones debido principalmente a eficiencias.

Los **gastos de venta y administración** se mantuvieron estables en US\$244.8 millones; el mayor gasto de amortización de las regalías pagadas se compensó con (1) menores costos logísticos durante el trimestre; y (2) menos comisiones de ventas en línea con menores ingresos para el período. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 28.0% de 26.8% en 3T24.

La **utilidad de operación** disminuyó 7% a US\$141.7 millones, y el margen de operación bajó 50 puntos base a 16.2% de 16.7%.

El UAFIRDA bajó 4% a US\$184.7 millones y el margen UAFIRDA subió a 21.1% de 20.9% en el 3T24.

A pesar de los desafíos percibidos que presenta la confianza general del consumidor en los Estados Unidos, GRUMA ha podido mantener una base sólida de rentabilidad y está implementando gradualmente la estrategia para mitigar algunos de los efectos de los desafíos que percibe en el mercado.

GIMSA

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		3T25	%	3T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
GIMSA ¹	Volumen de Ventas ²	540		537		3	1
Harina de maíz y otros	Ventas netas	457.1	100.0	456.5	100.0	1	0
	Utilidad de Operación	39.2	8.6	41.8	9.2	(3)	(6)
	UAFIRDA	52.0	11.4	54.4	11.9	(2)	(4)

¹ Conversión simple al tipo de cambio de Ps.18.3825/dólar al 30 de septiembre de 2025. Para mayor información ver "Procedimientos Contables".

² Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas incrementó 1% a 540 mil toneladas métricas como resultado de la demanda estable de los productores de tortillas y clientes industriales. El crecimiento del volumen fue mitigado parcialmente por la base más sólida en el 3T24 como resultado de los programas gubernamentales humanitarios a raíz de los huracanes que tuvieron lugar en 2024.

Las ventas netas se mantuvieron estables en US\$457.1 millones, en línea con el método tradicional durante el periodo.

El costo de ventas creció 3% a US\$330.4 millones debido principalmente a un mayor costo del maíz como resultado de la dinámica de la oferta y la demanda en México en el 3T25. Como porcentaje de las ventas netas, incrementó a 72.3% de 70.5%.

Los **gastos de venta y administración** disminuyeron 6% a US\$88.4 millones como resultado de menores costos de distribución. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración mejoraron a 19.3% de 20.6%.

Otros ingresos, neto, fueron US\$0.9 millones en comparación de US\$1.3 millones en 3T24, como resultado del pago de reclamaciones de seguros sobre activos dañados en trimestres anteriores.

La **utilidad de operación** disminuyó 6% a US\$39.2 millones, y el margen de operación bajó 60 puntos base a 8.6%.

El UAFIRDA disminuyó 4% a US\$52.0 millones en el 3T25 y el margen UAFIRDA bajó 50 puntos base a 11.4% de 11.9%.

El costo de las materias primas afectó temporalmente la operación de GIMSA. Sin embargo, desde el punto de vista de la generación de negocio, GIMSA se mantiene estable y con buenas perspectivas de crecimiento futuro como resultado de la alta calidad de sus productos y el reconocimiento de su marca en México.

Gruma Europa

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		3T25	%	3T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas ¹	107		102		5	4
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	135.5	100.0	117.9	100.0	18	15
	Utilidad de Operación	15.7	11.6	13.4	11.4	2	16
	UAFIRDA	19.9	14.7	17.1	14.5	3	16

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas incrementó 4% a 107 mil toneladas métricas en el 3T25, Impulsado por un sólido desempeño tanto en la operación de tortilla, con un crecimiento bajo de un dígito, como en la operación de molienda de maíz, con un crecimiento de volumen medio de un solo dígito. La composición del negocio de tortillas continúa favoreciendo al segmento minorista en comparación con el institucional, en línea con la estrategia comercial de GRUMA para mejorar la rentabilidad.

Las ventas netas crecieron un 15% a US\$135.5 millones, como resultado de (1) crecimiento del volumen; (2) una mezcla de ventas más rentable en el negocio de la tortilla; y (3) una estrategia de crecimiento que favorece la expansión minorista de tortillas.

El costo de ventas subió 15% a US\$92.5 millones como resultado principalmente de (1) un costo de materias primas más alto; y (2) costos laborales elevados. Como porcentaje de las ventas netas, el costo de ventas mejoró a 68.3% de 68.5%.

Los **gastos de venta y administración** aumentaron 15% a US\$27.2 millones principalmente debido a (1) elevados costos de distribución; y (2) mayores costos de mercadotecnia para apoyar a la marca en el 3T25. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración se mantuvieron en 20.1%.

Otros gastos, neto, totalizaron US\$0.1 millones en comparación con un ingreso de US\$0.0 millones en el 3T24.

La utilidad de operación incrementó 16% a US\$15.7 millones en comparación con US\$13.4 millones en 3T24. El margen de operación incrementó 20 puntos base a 11.6% en 3T25 de 11.4%.

El **UAFIRDA** fue de US\$19.9 millones, una mejora de 16% de US\$17.1 millones en el 3T24, y el margen UAFIRDA incrementó a 14.7% de 14.5% el año pasado.

La división europea continúa desplegando su estrategia y objetivo de maximizar su distribución minorista en toda Europa y construir una presencia de marca considerable en el proceso de hacerlo. Este trimestre la demanda adicional de harina de maíz de Europa del Este, apoyó el crecimiento del volumen y como resultado de un sólido desempeño tanto del negocio de tortilla como de harina de maíz, esta división alcanzó un crecimiento de UAFIRDA de 16% y un margen de UAFIRDA de 14.7%.

Gruma Asia y Oceanía

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		3T25	%	3T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ASIA Y OCEANIA ¹	Volumen de Ventas ¹	27		25		2	10
Harina de maíz, tortilla y otros	Ventas netas	72.5	100.0	68.1	100.0	4	6
	Utilidad de Operación	6.8	9.4	6.9	10.1	(0)	(1)
	UAFIRDA	9.9	13.7	9.6	14.1	0	3

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas incrementó 10% a 27 mil toneladas métricas, como resultado de una expansión de volumen positiva debido a una mayor demanda general en Malasia, China y Australia en relación con el 3T24.

Las ventas netas aumentaron 6% a US\$72.5 millones, en línea con el crecimiento del volumen de ventas.

El costo de ventas aumentó 7% a US\$49.8 millones durante el trimestre en línea con (1) el crecimiento del volumen; y (2) mayor costo de las materias primas. Como porcentaje de ventas netas incrementó a 68.8% de 68.5% en el 3T24.

Los **gastos de venta y administración** subieron 8% a US\$15.8 millones, como resultado de (1) mayores comisiones pagadas en línea con mayores ingresos; (2) aumento en costos de distribución; y (3) elevados costos de mercadotecnia. Como porcentaje de ventas netas, los gastos de venta y administración aumentaron a 21.8% de 21.5% en el 3T24.

La **utilidad de operación** disminuyó 1% a US\$6.8 millones, mientras que el margen de operación fue de 9.4% comparado con 10.1% en el 3T24.

El UAFIRDA incrementó 3% a US\$9.9 millones y el margen UAFIRDA se bajó 40 puntos base a 13.7% de 14.1% en el 3T24.

Los fundamentales del mercado en Asia y Oceanía son positivos y continúan mostrando una evolución prometedora para esta unidad de negocio. La absorción de costos de la nueva planta en China ha sido un desafío, pero es de naturaleza temporal y se normalizará a medida que genere un crecimiento de volumen adicional. A pesar de ello, la división sigue mostrando niveles atractivos de rentabilidad.

Gruma Centroamérica

Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		Trimestre					
		3T25	%	3T24	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas ¹	64		61		3	5
Harina de maíz y otros	Ventas netas	101.4	100.0	99.3	100.0	2	2
	Utilidad de Operación	18.6	18.4	13.8	13.9	5	35
	UAFIRDA	20.8	20.5	15.9	16.0	5	31

¹ Todos los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

El volumen de ventas incrementó 5% a 64 mil toneladas métricas como resultado de la mayor demanda de harina de maíz en todos los países que esta subsidiaria atiende.

Las ventas netas incrementaron 2% a US\$101.4 millones, como resultado de crecimiento en volumen.

El costo de ventas disminuyó 2% a US\$58.1 millones debido a eficiencias. Como porcentaje de ventas netas, el costo de ventas mejoró a 57.2% de 59.7%.

Los **gastos de venta y administración** disminuyeron 5% a US\$25.1 millones debido a menores costos de mercadotecnia en comparación con el 3T24. Como porcentaje de las ventas netas, los gastos de venta y administración disminuyeron a 24.7% de 26.6%.

La **utilidad de operación** aumentó 35% a US\$18.6 millones y el margen de operación aumentó 450 puntos base a 18.4% de 13.9%.

El UAFIRDA aumentó 31% a US\$20.8 millones de US\$15.9 millones en el 3T24 y el margen UAFIRDA se expandió 450 puntos base a 20.5% de 16.0%.

La operación en Centroamérica sigue dando resultados sólidos a pesar de las limitaciones temporales de capacidad. Sin embargo, fue capaz de lograr un crecimiento del UAFIRDA del 31% y un crecimiento del UAFIRDA por tonelada del 25%. Esperamos un sólido rendimiento futuro una vez que se agregue nueva capacidad a los niveles de producción actuales.

Otras Subsidiarias y Eliminaciones

La **utilidad de operación** aumentó a US\$8.6 millones, principalmente debido a mayores ingresos en la división de tecnología de GRUMA, además de ahorro de costos en otras operaciones.

LLAMADA DE CONFERENCIA

La llamada de conferencia del tercer trimestre se llevará a cabo el jueves 23 de octubre de 2025 a las 12:30 pm tiempo del Este (10:30 am hora de Monterrey). Para ingresar a la llamada, favor de marcar: desde los Estados Unidos +1 (877) 407-0784, internacional +1 (201) 689-8560.

PROCEDIMIENTOS CONTABLES

Todas las cifras consolidadas han sido preparadas de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía. Los resultados de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten a dólares usando el tipo de cambio promedio del periodo. Sin embargo, en la sección “Resultados por Subsidiaria” y en la tabla “Información Financiera por

Subsidiaria” de este reporte, las cifras de GIMSA fueron convertidas a dólares usando conversión simple al tipo de cambio de Ps.18.3825/dólar al 30 de septiembre de 2025. La diferencia entre el uso de conversión simple y el tipo de cambio promedio del periodo se refleja en el renglón “Efecto por Conversión Simple” de la misma tabla.

ACERCA DE GRUMA

Fundada en 1949, GRUMA, S.A.B. de C.V. (“GRUMA”) es uno de los productores más grandes de harina de maíz y tortillas en el mundo. Con marcas líderes en la mayoría de sus mercados, GRUMA opera principalmente en los Estados Unidos, México, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía. La compañía tiene sus oficinas corporativas en San Pedro Garza García, México, y cuenta con alrededor de 25,000 empleados y 75 plantas. En 2024, GRUMA logró ventas netas de aproximadamente US\$6,500 millones, de las cuales el 73% provinieron de las operaciones fuera de México. Para mayor información, favor de visitar www.gruma.com.

Este reporte puede contener ciertas declaraciones de expectativas e información referente a GRUMA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias (GRUMA), que se basan en las creencias de su administración, así como en supuestos hechos con información disponible para GRUMA en ese momento. Tales declaraciones reflejan puntos de vista de GRUMA con respecto a acontecimientos futuros y están sujetas a ciertos riesgos, incertidumbres y supuestos. Muchos factores podrían hacer que los resultados, el desempeño o logros reales de GRUMA sean materialmente diferentes a los resultados históricos o a cualquier resultado, desempeño o logros futuros que se puedan expresar o estar implícitos en tales declaraciones de expectativas. Tales factores incluyen, entre otros, cambios económicos, políticos, sociales, gubernamentales, comerciales u otros factores con repercusión global o en México, Estados Unidos de América, Latinoamérica u otros países en los cuales GRUMA realiza negocios; así como cambios en los costos internacionales del maíz o del trigo. Si uno o más de estos riesgos o incertidumbres se materializa, o si las bases sobre las cuales se hicieron los supuestos resultan ser incorrectas, los resultados reales pueden ser sustancialmente diferentes de los resultados descritos en este documento según los mismos fueron anticipados, creídos, estimados, esperados o trazados. GRUMA no pretende ni asume la obligación de actualizar o revisar y hacer público ninguna de las declaraciones de expectativas, ya sea como resultado de información nueva, acontecimientos futuros o de cualquier otra cosa.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

SITUACIÓN FINANCIERA

Septiembre 2025 versus Junio 2025

Datos Sobresalientes de Balance

Los **activos totales** aumentaron 2% a US\$5,018 millones en comparación con Junio de 2025, reflejando principalmente un 29% de crecimiento en saldo de efectivo.

Los **pasivos totales** disminuyeron 1% a US\$2,846 millones, principalmente debido a una disminución del 20% en la deuda a corto plazo.

El **capital contable mayoritario** incrementó un 5% a US\$2,169 millones.

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA bajó 1% a US\$1,807 millones en relación con el pago de deuda de corto plazo en comparación con el cierre de Junio. El múltiplo de Deuda Neta / UAFIRDA se redujo a 1.2x. Aproximadamente 68% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

Var vs Sep'24				Var vs Jun'25		
Sep'25	Sep'24	(\$)	(%)	Jun'25	(\$)	(%)
1,807	1,844	(37)	(2%)	1,834	(27)	(1%)

Perfil de Vencimientos de Deuda⁽¹⁾

(millones de dólares)

	Tasa	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031+	Total
Bono 2034	Fija 5.39%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Scotiabank 2024	SOFR + 1.10%			25.0					25.0
RCF BBVA 2022	SOFR + 0.75%			140.0					140.0
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%				108.8				108.8
Cebures Gruma22 (MXN \$4,500)	TIIE + 0.29%			244.8					244.8
Otros:									
MXN	8.23%	76.9	0.2	0.3	0.2	0.2	0.1		77.8
EUR	0.95%	10.6	10.6						21.2
TOTAL	6.13% (prom.)	87.4	10.8	410.1	109.0	0.2	0.1	800.0	1,417.6

⁽¹⁾ Los US\$389 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

INVERSIONES

Las inversiones de capital de GRUMA fueron de US\$44 millones en el 3T25, destinándose principalmente a los siguientes proyectos durante el trimestre: (1) actualizaciones y mantenimiento general en toda la empresa, particularmente en GIMSA; (2) actualizaciones y reemplazo de equipo operativo en Estados Unidos; (3)

inversiones para ayudar a escalar la producción de tortilla en México; y (4) sistemas solares y líneas de producción en Europa.

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias		Trimestre			Acumulado		
Estado de Resultados (USD millones)		3T25	3T24	VAR (%)	2025	2024	VAR (%)
Ventas Netas		1,635.6	1,623.4	1	4,784.9	4,931.6	(3)
Costo de Ventas		992.3	983.2	1	2,894.9	3,043.8	(5)
Utilidad Bruta		643.4	640.2	0	1,890.0	1,887.8	0
Margen Bruto (%)		39.3%	39.4%	(10) bp	39.5%	38.3%	120 pb
Gasto de Administración y Ventas		416.7	418.4	(0)	1,228.6	1,235.6	(1)
Otros Gastos (Ingresos), Neto		(3.9)	(6.1)	35	(16.2)	(8.6)	(88)
Utilidad de Operación		230.6	227.9	1	677.5	660.8	3
Margen Operativo (%)		14.1%	14.0%	10 bp	14.2%	13.4%	80 pb
Costo de Financiamiento, Neto		31.9	26.7	20	91.0	77.3	18
Gastos Financieros		33.4	32.8	2	100.7	100.1	1
Productos Financieros		(2.9)	(4.3)	34	(9.7)	(14.0)	31
Resultado en Instrumentos Financieros Derivados		0.0	0.0	0	(0.0)	0.0	0
Fluctuación Cambiaria		1.5	(1.7)	189	1.0	(8.4)	112
Resultado por posición monetaria		(0.1)	(0.1)	(6)	(1.0)	(0.3)	
Impuestos a la Utilidad		66.0	72.6	(9)	194.2	206.9	(6)
Resultado Neto		132.6	128.6	3	392.3	376.5	4
Resultado Neto Mayoritario		132.6	128.7	3	392.6	376.5	4
Resultado por Acción ¹		0.38	0.35	7	1.13	1.04	9
Depreciación y Amortización		62.1	60.1		180.8	177.9	
UAFIRDA ²		292.7	288.0	2	858.3	838.7	2
UAFIRDA / Ventas (%)		17.9%	17.7%	20 bp	17.9%	17.0%	90 pb
Inversiones		44	58	(23)	150	165	(9)

Gruma, S.A.B. de C.V., y Subsidiarias

Resumen de Estado de Balance (USD millones)		Sep-25	Sep-24	VAR (%)	Jun-25	VAR (%)
Efectivo y Equivalentes de Efectivo		456	498	(9)	353	29
Clientes		562	547	3	561	0
Otras cuentas y documentos por cobrar		207	172	21	213	(2)
Inventarios		1,081	996	9	1,163	(7)
Activo Circulante		2,340	2,244	4	2,329	0
Propiedad, Planta y Equipo		2,344	2,214	6	2,318	1
Activo Totales		5,018	4,747	6	4,941	2
Deuda a Corto Plazo		147	473	(69)	183	(20)
Pasivo Circulante		898	1,228	(27)	949	(5)
Deuda a largo Plazo		1,655	1,368	21	1,647	0
Pasivo Total		2,846	2,801	2	2,863	(1)
Capital Contable Mayoritario		2,169	1,943	12	2,075	5
Capital Contable Total		2,172	1,946	12	2,078	5
Activo Circulante / Pasivo Circulante		2.61	1.83		2.45	
Pasivo Total / Capital Contable Total		1.31	1.44		1.38	
Deuda Neta/ UAFIRDA ²		1.17	1.21		1.29	
UAFIRDA /Gastos Financieros ³		8.60	8.25		8.61	
Valor Contable por Acción ¹		6.22	5.35		5.90	

¹ En base a 348'882,998 acciones para septiembre 2025, 363'468,828 acciones para septiembre 2024 y 351'690,146 acciones para junio 2025.

² UAFIRDA = utilidad de operación + depreciación, amortización y deterioro de activos de larga duración +(-) gastos (Ingresos) no relacionados con la operación.

³ Últimos doce meses.

Información por Subsidiaria ¹		Trimestre						Acumulado					
Estado de Resultados Seleccionado (USD millones)		3T25	%	3T24	%	VAR (\$)	VAR (%)	2025	%	2024	%	VAR (\$)	VAR (%)
GRUMA ESTADOS UNIDOS	Volumen de Ventas ²	388		398		(10)	(2)	1,163		1,188		(25)	(2)
	Harina de maíz, tortilla y otros												
	Ventas Netas	874.0	100.0	917.4	100.0	(43)	(5)	2,629.4	100.0	2,742.0	100.0	(113)	(4)
	Costo de Venta	488.4	55.9	524.9	57.2	(36)	(7)	1,464.6	55.7	1,563.5	57.0	(99)	(6)
	Utilidad Bruta	385.6	44.1	392.6	42.8	(7)	(2)	1,164.7	44.3	1,178.5	43.0	(14)	(1)
	Gastos de Venta y Adm.	244.8	28.0	245.5	26.8	(1)	(0)	732.3	27.8	734.3	26.8	(2)	(0)
	Utilidad de Operación	141.7	16.2	152.9	16.7	(11)	(7)	443.2	16.9	450.7	16.4	(7)	(2)
	UAFIRDA	184.7	21.1	191.6	20.9	(7)	(4)	571.0	21.7	562.1	20.5	9	2
GIMSA	Volumen de Ventas ²	540		537		3	1	1,574		1,586		(12)	(1)
	Harina de maíz y otros												
	Ventas Netas	457.1	100.0	456.5	100.0	1	0	1,335.2	100.0	1,347.1	100.0	(12)	(1)
	Costo de Venta	330.4	72.3	322.0	70.5	8	3	967.7	72.3	992.5	73.7	(25)	(3)
	Utilidad Bruta	126.7	27.7	134.5	29.5	(8)	(6)	367.6	27.5	354.6	26.3	13	4
	Gastos de Venta y Adm.	88.4	19.3	93.9	20.6	(6)	(6)	267.0	20.0	243.9	18.1	23	9
	Utilidad de Operación	39.2	8.6	41.8	9.2	(3)	(6)	105.3	7.9	113.5	8.4	(8)	(7)
	UAFIRDA	52.0	11.4	54.4	11.9	(2)	(4)	143.1	10.7	149.4	11.1	(6)	(4)
GRUMA EUROPA	Volumen de Ventas ²	107		102		5	4	319		312		7	2
	Harina de maíz, tortilla y otros												
	Ventas Netas	135.5	100.0	117.9	100.0	18	15	385.7	100.0	341.5	100.0	44	13
	Costo de Venta	92.5	68.3	80.8	68.5	12	15	267.4	69.3	235.5	69.0	32	14
	Utilidad Bruta	42.9	31.7	37.1	31.5	6	16	118.3	30.7	106.0	31.0	12	12
	Gastos de Venta y Adm.	27.2	20.1	23.6	20.1	4	15	81.1	21.0	74.7	21.9	6	9
	Utilidad de Operación	15.7	11.6	13.4	11.4	2	16	37.2	9.7	31.0	9.1	6	20
	UAFIRDA	19.9	14.7	17.1	14.5	3	16	49.2	12.8	41.5	12.2	8	18
GRUMA ASIA Y OCEANÍA	Volumen de Ventas ²	27		25		2	10	78		74		4	5
	Harina de maíz y otros												
	Ventas Netas	72.5	100.0	68.1	100.0	4	6	207.2	100.0	198.9	100.0	8	4
	Costo de Venta	49.8	68.8	46.6	68.5	3	7	143.0	69.0	135.3	68.0	8	6
	Utilidad Bruta	22.6	31.2	21.5	31.5	1	5	64.2	31.0	63.6	32.0	1	1
	Gastos de Venta y Adm.	15.8	21.8	14.6	21.5	1	8	46.0	22.2	44.0	22.1	2	5
	Utilidad de Operación	6.8	9.4	6.9	10.1	(0)	(1)	18.2	8.8	19.6	9.8	(1)	(7)
	UAFIRDA	9.9	13.7	9.6	14.1	0	3	27.2	13.1	27.7	13.9	(1)	(2)
GRUMA CENTROAMÉRICA	Volumen de Ventas ²	64		61		3	5	183		179		4	2
	Harina de maíz y otros												
	Ventas Netas	101.4	100.0	99.3	100.0	2	2	294.6	100.0	292.9	100.0	2	1
	Costo de Venta	58.1	57.2	59.2	59.7	(1)	(2)	172.4	58.5	176.8	60.4	(4)	(2)
	Utilidad Bruta	43.4	42.8	40.0	40.3	3	8	122.2	41.5	116.1	39.6	6	5
	Gastos de Venta y Adm.	25.1	24.7	26.4	26.6	(1)	(5)	74.6	25.3	73.7	25.2	1	1
	Utilidad de Operación	18.6	18.4	13.8	13.9	5	35	48.0	16.3	43.1	14.7	5	12
	UAFIRDA	20.8	20.5	15.9	16.0	5	31	54.5	18.5	49.1	16.8	5	11
OTRAS SUBSIDIARIAS Y ELIMINACIONES	Volumen de Ventas ²	(31)		(37)		6	16	(74)		(97)		23	24
	Ventas Netas	(4.9)	100.0	(35.7)	100.0	31	86	(67.2)	100.0	9.3	100.0	(77)	(823)
	Costo de Venta	(27.0)	351.0	(50.3)	140.9	23	46	(120.2)	178.9	(59.7)	(841.9)	(61)	(101)
	Utilidad Bruta	22.1	(451.0)	14.6	(40.9)	8	51	52.9	(78.7)	69.0	741.9	(16)	(23)
	Gastos de Venta y Adm.	15.4	(314.3)	14.4	(40.3)	1	7	27.7	(41.2)	65.1	700.0	(37)	(57)
	Utilidad de Operación	8.6	(175.5)	(1.0)	2.8	10	960	25.5	(37.9)	3.0	32.3	23	750
	UAFIRDA	5.4	(110.2)	(0.5)	1.4	6	1,180	13.2	(19.6)	8.9	95.7	4	48
CONSOLIDADO	Volumen de Ventas ²	1,096		1,086		9	1	3,242		3,241		1	0
	Ventas Netas	1,635.6	100.0	1,623.4	100.0	12	1	4,784.9	100.0	4,931.6	100.0	(147)	(3)
	Costo de Venta	992.3	60.7	983.2	60.6	9	1	2,894.9	60.5	3,043.8	61.7	(149)	(5)
	Utilidad Bruta	643.4	39.3	640.2	39.4	3	0	1,890.0	39.5	1,887.8	38.3	2	0
	Gastos de Venta y Adm.	416.7	25.5	418.4	25.8	(2)	(0)	1,228.6	25.7	1,235.6	25.1	(7)	(1)
	Otros Gtos. (Ing.), Neto	(3.9)		(6.1)		2	35	(16.2)		(8.6)		(8)	(88)
	Utilidad de Operación	230.6	14.1	227.9	14.0	3	1	677.5	14.2	660.8	13.4	17	3
	UAFIRDA	292.7	17.9	288.0	17.7	5	2	858.3	17.9	838.7	17.0	20	2

¹ Para mayor información ver "Procedimientos Contables".² Todas los datos de volumen de ventas están expresados en miles de toneladas.

Control interno [bloque de texto]

Procedimientos y Controles de Revelación.

Llevamos a cabo una evaluación bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración, de la efectividad del diseño y operación de nuestros controles y procedimientos de revelación al 31 de diciembre de 2024. Existen limitaciones inherentes en la eficacia de cualquier sistema de controles y procedimientos de revelación, incluyendo la posibilidad del error humano y la omisión o eliminación de controles y procedimientos. Por consiguiente, aún y cuando los controles y procedimientos de revelación son efectivos, pueden proveer sólo un aseguramiento razonable en el logro de sus objetivos de control. Basado en nuestra evaluación, nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración concluyeron que nuestros controles y procedimientos de revelación fueron efectivos para proveer un aseguramiento razonable de que la información es registrada, procesada, resumida y reportada dentro de los períodos especificados en las reglas y formas aplicables y que es conjuntada y comunicada a nuestra administración, incluyendo nuestro Director General, Director de Finanzas y Director de Administración de manera apropiada para permitir decisiones a tiempo referentes a las revelaciones requeridas.

Nuestra administración es responsable de establecer y mantener un adecuado control interno sobre la información financiera. Bajo la supervisión y con la participación de nuestra Administración, incluyendo nuestro Comité Directivo, Director General, Director de Finanzas y Director de Administración y otro personal, llevamos a cabo una evaluación de la efectividad de nuestro control interno sobre la información financiera basado en un marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integral publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013).

Nuestro control interno sobre la información financiera es un proceso diseñado para proveer un aseguramiento razonable en relación al carácter fidedigno del reporte financiero y la preparación de los estados financieros para propósitos externos de acuerdo a las NIIF contables emitidas por el IASB. Nuestro control interno sobre la información financiera incluye aquellas políticas y procedimientos que: (i) son apropiados para mantener los registros que detallan razonablemente la exactitud de las transacciones y disposiciones de nuestros activos; (ii) proveen un aseguramiento razonable que las transacciones son registradas para permitir la preparación de estados financieros de acuerdo a las NIIF contables y que nuestros ingresos y gastos han sido hechos de acuerdo con la autorización de nuestra administración y directores; y (iii) proveen una seguridad razonable acerca de la prevención u oportuna detección de adquisiciones, uso o disposición de nuestros activos de maneras no autorizadas, que pudieran afectar materialmente a los estados financieros.

Debido a sus limitaciones inherentes, el control interno sobre la información financiera pudiera no prevenir o detectar errores en los estados financieros. Proyecciones de la efectividad de las evaluaciones para futuros períodos están sujetas al riesgo de que los controles no sean los adecuados debido a los cambios en sus condiciones o a que se deteriore el cumplimiento con las políticas y procedimientos. Basado en nuestra evaluación bajo el marco de trabajo de control interno (marco de trabajo integrado publicado por el “Committee of Sponsoring Organizations of the Treadway Commission” v.2013), nuestra Administración concluye que nuestro control interno sobre la información financiera fue efectivo.

No ha habido cambio en nuestro control interno sobre la información financiera que haya afectado materialmente, o sea razonablemente probable que pueda afectar materialmente, nuestro control interno sobre reportes financieros.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

La administración evalúa indicadores operativos y financieros para medir la mejora o deterioro del rendimiento de la empresa; entre los principales indicadores operativos están las de rentabilidad en relación con las ventas y las que muestran rentabilidad a la inversión como los son el UAFIRDA, ROIC, ROE y ROA, también se evalúan razones de liquidez, apalancamiento y de cobertura.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	GRUMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2025-01-01 al 2025-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2025-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	GRUMA, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	USD
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE DOLARES
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

DE ACUERDO A LO ESTABLECIDO POR EL REGLAMENTO INTERIOR DE LA BOLSA MEXICANA DE VALORES EN EL ARTÍCULO 4.033.01 FRACC. VIII, INFORMAMOS QUE BANK OF AMERICA MERRILL LYNCH, BANCO BRADESCO, BARCLAYS, BBVA, BTG PACTUAL, CITI, GBM, HSBC, ITAÚ BBA, JEFFERIES, J.P. MORGAN, MONEX, MORGAN STANLEY, SANTANDER, SCOTIABANK, SIGNUM RESEARCH, ENTRE OTROS, DAN COBERTURA DE ANÁLISIS A LOS VALORES DE LA COMPAÑÍA.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	455,642,000	340,334,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	721,543,000	669,779,000
Impuestos por recuperar	74,725,000	29,578,000
Otros activos financieros	6,858,000	12,222,000
Inventarios	1,081,455,000	988,832,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2,340,223,000	2,040,745,000
Activos mantenidos para la venta	0	0
Total de activos circulantes	2,340,223,000	2,040,745,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	8,664,000	7,498,000
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	10,881,000	9,464,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo	2,001,525,000	1,867,099,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	342,883,000	316,736,000
Crédito mercantil	203,971,000	161,604,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	18,004,000	18,719,000
Activos por impuestos diferidos	79,870,000	64,766,000
Otros activos no financieros no circulantes	11,607,000	10,486,000
Total de activos no circulantes	2,677,405,000	2,456,372,000
Total de activos	5,017,628,000	4,497,117,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	678,045,000	611,646,000
Impuestos por pagar a corto plazo	27,343,000	30,673,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	107,871,000	18,029,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	59,030,000	63,602,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	25,542,000	25,474,000
Total provisiones circulantes	25,542,000	25,474,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	897,831,000	749,424,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	897,831,000	749,424,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	201,000	1,132,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,324,715,000	1,290,671,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	330,364,000	298,688,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	108,785,000	92,769,000
Otras provisiones a largo plazo	41,215,000	40,822,000
Total provisiones a largo plazo	150,000,000	133,591,000
Pasivo por impuestos diferidos	143,002,000	69,110,000
Total de pasivos a Largo plazo	1,948,282,000	1,793,192,000
Total pasivos	2,846,113,000	2,542,616,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	357,148,000	364,562,000
Prima en emisión de acciones	0	0
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	2,183,249,000	2,091,212,000
Otros resultados integrales acumulados	(371,701,000)	(504,107,000)
Total de la participación controladora	2,168,696,000	1,951,667,000
Participación no controladora	2,819,000	2,834,000
Total de capital contable	2,171,515,000	1,954,501,000
Total de capital contable y pasivos	5,017,628,000	4,497,117,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	4,784,857,000	4,931,636,000	1,635,621,000	1,623,438,000
Costo de ventas	2,894,901,000	3,043,845,000	992,254,000	983,230,000
Utilidad bruta	1,889,956,000	1,887,791,000	643,367,000	640,208,000
Gastos de venta	994,741,000	988,319,000	339,584,000	331,155,000
Gastos de administración	233,891,000	247,315,000	77,106,000	87,226,000
Otros ingresos	16,152,000	8,613,000	3,913,000	6,059,000
Otros gastos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) de operación	677,476,000	660,770,000	230,590,000	227,886,000
Ingresos financieros	10,756,000	22,742,000	2,979,000	6,081,000
Gastos financieros	101,743,000	100,082,000	34,903,000	32,787,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	586,489,000	583,430,000	198,666,000	201,180,000
Impuestos a la utilidad	194,199,000	206,942,000	66,042,000	72,627,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	392,290,000	376,488,000	132,624,000	128,553,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	392,290,000	376,488,000	132,624,000	128,553,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	392,652,000	376,523,000	132,633,000	128,679,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(362,000)	(35,000)	(9,000)	(126,000)
Utilidad por acción [bloque de texto]				
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	1.11	1.03	0.38	0.35
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	1.11	1.03	0.38	0.35
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	1.11	1.03	0.38	0.35
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	1.11	1.03	0.38	0.35

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	392,290,000	376,488,000	132,624,000	128,553,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	63,789,000	29,435,000	(1,259,000)	19,806,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	63,789,000	29,435,000	(1,259,000)	19,806,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	2,008,000	18,490,000	(7,277,000)	10,701,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	2,008,000	18,490,000	(7,277,000)	10,701,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	66,875,000	(112,869,000)	18,596,000	(49,957,000)
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	66,875,000	(112,869,000)	18,596,000	(49,957,000)
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	132,672,000	(64,944,000)	10,060,000	(19,450,000)
Total otro resultado integral	132,672,000	(64,944,000)	10,060,000	(19,450,000)
Resultado integral total	524,962,000	311,544,000	142,684,000	109,103,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	524,977,000	311,550,000	142,689,000	109,286,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(15,000)	(6,000)	(5,000)	(183,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	392,290,000	376,488,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	194,199,000	206,942,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	180,804,000	177,917,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	1,022,000	(8,366,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	251,000	(188,000)
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(164,000)	(6,871,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	0	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(11,944,000)	(79,241,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	(26,138,000)	(1,612,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	8,846,000	(16,176,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(10,779,000)	(13,787,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	16,417,000	118,612,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	0	0
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	352,514,000	377,230,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	744,804,000	753,718,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	(88,944,000)	(93,062,000)
+ Intereses recibidos	(8,272,000)	(12,845,000)
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	210,965,000	196,150,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	614,511,000	637,785,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	33,769,000	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	3,157,000	12,724,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	150,473,000	164,577,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	0	0
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	8,272,000	12,845,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(5,106,000)	(2,535,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(177,919,000)	(141,543,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	204,022,000	102,114,000
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	850,803,000	429,444,000
- Reembolsos de préstamos	778,521,000	415,697,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	67,013,000	63,739,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	71,899,000	82,191,000
- Intereses pagados	79,005,000	72,117,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	18,000	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(349,639,000)	(306,414,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	86,953,000	189,828,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	28,355,000	(41,783,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	115,308,000	148,045,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	340,334,000	350,046,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	455,642,000	498,091,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	364,562,000	0	0	2,091,212,000	0	(511,364,000)	7,257,000	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	364,562,000	0	0	2,091,212,000	0	(511,364,000)	7,257,000	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	392,652,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	(81,000)	0	130,398,000	2,008,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	392,571,000	0	130,398,000	2,008,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	104,795,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(7,414,000)	0	0	(195,739,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(7,414,000)	0	0	92,037,000	0	130,398,000	2,008,000	0	0
Capital contable al final del periodo	357,148,000	0	0	2,183,249,000	0	(380,966,000)	9,265,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(504,107,000)	1,951,667,000	2,834,000	1,954,501,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(504,107,000)	1,951,667,000	2,834,000	1,954,501,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	392,652,000	(362,000)	392,290,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	132,406,000	132,325,000	347,000	132,672,000	
Resultado integral total	0	0	0	0	132,406,000	524,977,000	(15,000)	524,962,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	104,795,000	0	104,795,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(203,153,000)	0	(203,153,000)	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	132,406,000	217,029,000	(15,000)	217,014,000	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(371,701,000)	2,168,696,000	2,819,000	2,171,515,000	

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	370,437,000	0	0	1,817,207,000	0	(333,723,000)	(13,484,000)	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	370,437,000	0	0	1,817,207,000	0	(333,723,000)	(13,484,000)	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	376,523,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	4,974,000	0	(88,437,000)	18,490,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	381,497,000	0	(88,437,000)	18,490,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	107,163,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(4,064,000)	0	0	(97,519,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(4,064,000)	0	0	176,815,000	0	(88,437,000)	18,490,000	0	0
Capital contable al final del periodo	366,373,000	0	0	1,994,022,000	0	(422,160,000)	5,006,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda	0	0	0	0	0	0	0	0	0

extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable									
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
	Componentes del capital contable [eje]								
Hoja 3 de 3	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]	
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	(347,207,000)	1,840,437,000	2,841,000	1,843,278,000	
Presentado anteriormente [miembro]	0	0	0	0	(347,207,000)	1,840,437,000	2,841,000	1,843,278,000	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables y correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios en políticas contables requeridas por las NIIF [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a cambios voluntarios en políticas contables [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incremento (disminución) debido a correcciones de errores de periodos anteriores [miembro]	0	0	0	0	0	0	0	0	
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	376,523,000	(35,000)	376,488,000	
Otro resultado integral	0	0	0	0	(69,947,000)	(64,973,000)	29,000	(64,944,000)	
Resultado integral total	0	0	0	0	(69,947,000)	311,550,000	(6,000)	311,544,000	
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	107,163,000	0	107,163,000	
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(101,583,000)	0	(101,583,000)	
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(69,947,000)	102,804,000	(6,000)	102,798,000	
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	(417,154,000)	1,943,241,000	2,835,000	1,946,076,000	

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	357,148,000	364,562,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	0	0
Numero de funcionarios	0	0
Numero de empleados	9,133	8,990
Numero de obreros	15,943	16,090
Numero de acciones en circulación	348,882,998	360,512,428
Numero de acciones recompradas	7,504,475	4,881,847
Efectivo restringido	0	0
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	180,804,000	177,917,000	62,062,000	60,105,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2024-10-01 - 2025-09-30	Año Anterior 2023-10-01 - 2024-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	6,340,163,000	6,571,738,000
Utilidad (pérdida) de operación	906,928,000	875,784,000
Utilidad (pérdida) neta	547,851,000	497,185,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	548,018,000	497,366,000
Depreciación y amortización operativa	243,747,000	236,063,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
1. BBVA EUR 45MM	SI	2019-10-16	2026-10-16	FIJO 0.950%							10,573,000	10,618,000				
2. RCF SCOTIABANK 2024	NO	2024-04-24	2027-09-27	VAR SOFR 1M + 1.10%								24,961,000				
3. RCF BBVA 2022	NO	2025-07-28	2027-07-28	VAR SOFR 3M + 0.75%								138,808,000				
4. BBVA	NO	2025-09-11	2025-10-09	8.07%	32,640,000											
5. BBVA	NO	2025-09-11	2025-10-09	8.07%	19,040,000											
6. INBURSA	NO	2025-06-25	2025-10-16	8.07%	16,320,000											
7. BBVA	NO	2025-09-25	2025-10-23	8.03%	8,160,000											
8. BBVA	NO	2024-02-24	2028-03-28	17.59%		58,000	70,000	39,000	0	0						
9. BBVA	NO	2024-09-02	2029-09-03	16.88%		45,000	53,000	63,000	75,000	0						
10. BBVA	NO	2024-09-02	2029-09-03	14.75%		46,000	54,000	62,000	72,000	0						
11. INBURSA	NO	2025-08-07	2025-11-05	14.79%	653,000											
12. BANORTE	NO	2025-08-05	2030-08-05	15.50%		76,000	76,000	76,000	76,000	70,000						
TOTAL					76,813,000	225,000	253,000	240,000	223,000	70,000	0	10,573,000	174,387,000	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					76,813,000	225,000	253,000	240,000	223,000	70,000	0	10,573,000	174,387,000	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quiroygrafarios)																
1. BONO 10Y2034	SI	2024-12-09	2034-12-04	FIJO 5.39%												497,831,000
2. BONO 30Y2054	SI	2024-12-09	2054-12-04	FIJO 5.761%												298,632,000
3. CEBURE GRUMA21	NO	2021-05-21	2028-05-12	FIJO 7.00%				108,576,000								
4. CEBURE GRUMA22	NO	2022-10-13	2027-10-07	VAR. TIIE + 0.29%				244,503,000								
TOTAL					0	0	0	353,079,000	0	0	0	0	0	0	0	796,463,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quiroygrafarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	0	353,079,000	0	0	0	0	0	0	0	796,463,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
VARIOS	NO	2025-09-30	2026-09-30		0	132,883,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
VARIOS EXT	NO	2025-09-30	2026-09-30		0	0	0	0	0	0	0	136,860,000	0	0	0	0
TOTAL					0	132,883,000	0	0	0	0	0	136,860,000	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	132,883,000	0	0	0	0	0	136,860,000	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
VARIOS CORTO PLAZO	NO				0	19,112,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	19,112,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	19,112,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					76,813,000	152,220,000	253,000	353,319,000	223,000	70,000	0	147,433,000	174,387,000	0	0	796,463,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

Los tipos de cambio utilizados a la fecha de información por un dólar americano o por otro tipo de moneda fueron los siguientes:

- 18.3825 pesos por 1 dólar americano
- 506.00 colones costarricenses por 1 dólar americano
- 1.5205 dólar australiano por 1 dólar americano
- 7.1089 yuan chino por 1 dólar americano
- 0.7447 libra esterlina por 1 dólar americano
- 0.7977 franco suizo por 1 dólar americano
- 0.8527 euro por 1 dólar americano
- 4.2175 ringgits por 1 dólar americano
- 41.3176 grivnias ucranianas por 1 dólar americano
- 82.8676 rublos rusos por 1 dólar americano
- 41.4984 liras turcas por 1 dólar americano
- 1.2900 dólares de singapur por 1 dólar americano

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	128,194,000	2,356,526,000	12,681,000	233,108,000	2,589,634,000
Activo monetario no circulante	2,291,000	42,114,000	0	0	42,114,000
Total activo monetario	130,485,000	2,398,640,000	12,681,000	233,108,000	2,631,748,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	42,392,000	779,265,000	1,171,000	21,536,000	800,801,000
Pasivo monetario no circulante	996,557,000	18,319,209,000	0	0	18,319,209,000
Total pasivo monetario	1,038,949,000	19,098,474,000	1,171,000	21,536,000	19,120,010,000
Monetario activo (pasivo) neto	(908,464,000)	(16,699,834,000)	11,510,000	211,572,000	(16,488,262,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
MASECA, MISSION				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	1,273,924,000	0	0	1,273,924,000
MASECA, MISSION, GUERRERO				
H. DE MAIZ, TORTILLAS, OTROS	0	0	3,510,933,000	3,510,933,000
TOTAL	1,273,924,000	0	3,510,933,000	4,784,857,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

1. Políticas de contratación de instrumentos financieros derivados.

Las políticas de Gruma en relación a instrumentos financieros establecen que la adquisición de cualquier contrato de instrumentos financieros derivados debe estar asociada a la cobertura de una posición primaria de la compañía, como pueden ser la compra de inventarios o consumo de combustibles, pago de intereses a una tasa determinada, pagos de moneda extranjera a un tipo de cambio, entre otras.

Gruma cuenta con una política de Administración de Riesgos, en la cual se detalla el procedimiento a seguir para autorizar su contratación.

2. Descripción general de los objetivos para utilizar instrumentos financieros derivados.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras. El objetivo de utilizar instrumentos financieros derivados es el de minimizar los riesgos antes mencionados.

Así mismo en el curso normal de sus operaciones se celebran transacciones en las que se llega a tener exposición a riesgos por cambios en las tasas de interés o por fluctuaciones cambiarias. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras. Con el objetivo de minimizar estos riesgos Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros.

3. Instrumentos utilizados y estrategias de cobertura o negociación implementadas.

Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, swaps y opciones para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

Adicionalmente Gruma ha contratado diversos instrumentos financieros tales como swaps de tasas de interés y forwards de tipo de cambio (FX).

4. Mercados de negociación permitidos y contrapartes elegibles.

Para minimizar el riesgo de solvencia asociado con la contraparte, Gruma contrata sus instrumentos financieros derivados solamente con instituciones financieras nacionales e internacionales reconocidas, utilizando principalmente y cuando es aplicable, en virtud del instrumento financiero derivado a ser contratado, el formato de contrato estándar aprobado por la *International Swaps and Derivatives Association, Inc.* ("ISDA") y los formatos de confirmación estándar de operaciones.

5. Política para la designación de agentes de cálculo o valuación.

Gruma designa como agentes de cálculo a las contrapartes, quienes envían periódicamente los estados de cuenta de las posturas abiertas de los instrumentos financieros.

6. Políticas de márgenes, colaterales, líneas de crédito, VAR.

El Comité Central de Riesgos de Gruma establece que las operaciones financieras derivadas pueden llevarse a cabo con colaterales o haciendo uso de líneas de crédito para tal efecto.

En su gran mayoría las operaciones concertadas establecen obligaciones a cargo de la emisora de garantizar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito (margen de riesgo) contratada con las instituciones financieras para tal efecto, de manera que el cumplimiento puntual de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con la obligación de otorgar garantía, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar las transacciones vigentes como vencidas anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados. Asimismo, y con el propósito de mantener un nivel de exposición al riesgo dentro de los límites aprobados por el Comité Central de Riesgos y por el Comité de Auditoría, la Tesorería Corporativa reporta semanal y mensualmente la información de los Instrumentos Financieros Derivados al Comité Central de Riesgos y trimestralmente al Comité de Auditoría y al Consejo de Administración.

Al 30 de septiembre de 2025, Gruma tiene llamadas de margen con sus contrapartes por \$5,337 miles de dólares.

7. Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez.

La Tesorería Corporativa y la Dirección de Finanzas para cada región en donde la compañía tiene operaciones, evalúan los cambios en la exposición de los instrumentos financieros derivados contratados y se informan periódicamente a la Dirección Corporativa de Finanzas y Planeación, y esta a su vez a la Dirección General y al Comité Central de Riesgos cuando las condiciones de mercado hayan cambiado de manera importante. La contratación de instrumentos financieros derivados es autorizada de acuerdo a los lineamientos establecidos en la política que la compañía tiene de Administración de Riesgos.

8. Existencia de un tercero independiente que revise los procedimientos anteriores.

A nivel anual los procedimientos se revisan en el proceso de auditoría externa realizada por PricewaterhouseCoopers, S.C.

9. Información sobre la autorización del uso de derivados y si existe un comité que lleve a cabo dichas autorizaciones y el manejo de los riesgos por derivados.

Todas las operaciones financieras derivadas deben ser previamente autorizadas por un Comité Divisional de Riesgos y por el Comité Central de Riesgos que está integrado por miembros de la alta dirección y es designado por el Comité de Auditoría y Consejo de Administración.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

1. Descripción de los métodos, técnicas de valuación y frecuencia de valuación.

Los instrumentos financieros derivados que no son designados contablemente como instrumentos de cobertura se registran a su valor razonable. El resultado de esta valuación se reconoce en los resultados del periodo. Todos los registros contables se apegan a la normatividad aplicable y se basan en estados de cuenta oficiales de cada Institución Financiera.

Para los instrumentos financieros derivados que constituyen una cobertura de flujo de efectivo, los efectos por cambios en el valor razonable del instrumento financiero derivado se incluyen en otro resultado integral en el capital contable, con base a la evaluación de la efectividad de dichas coberturas. Dichos cambios en el valor razonable se reclasifican a los resultados del período cuando el compromiso en firme o la transacción pronosticada se realizan. Los contratos de cobertura del valor razonable se valúan a su valor razonable y los efectos por cambios resultantes de dicha valuación se reconocen en los resultados del ejercicio, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo atribuible al riesgo que se está cubriendo.

2. Aclaración sobre si la valuación es hecha por un tercero independiente o es valuación interna y en qué casos se emplea una u otra valuación. Si es por un tercero, si se menciona que es estructurador, vendedor o contraparte del instrumento financiero derivado.

Gruma determina el valor razonable con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. La valuación del instrumento incluye un ajuste por el riesgo de crédito de la Compañía o la contraparte, según corresponda. Tratándose de compras de futuros de maíz, trigo, aceite de soya, gas y diesel se toman como referencia los valores de mercado de los futuros de las bolsas estadounidenses de Chicago y Nueva York, a través de las Instituciones Financieras especializadas que se tienen contratadas para estos efectos. Estas valuaciones se hacen periódicamente.

3. Para instrumentos de cobertura, explicación del método utilizado para determinar la efectividad de la misma, mencionando el nivel de cobertura actual de la posición global con que se cuenta.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

Al 30 de septiembre de 2025, las posiciones abiertas de maíz que calificaron como coberturas contables tuvieron una efectividad del 100%.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

1. Discusión sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender los requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados.

Existen potenciales requerimientos de liquidez conforme a nuestros instrumentos financieros descritos en el apartado II, abajo referido. Gruma pretende utilizar su flujo de efectivo disponible, así como otras fuentes de liquidez disponibles para satisfacer estos requerimientos.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

1. Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados, su administración y contingencias que pudieran afectarla en futuros reportes.

La disponibilidad y precio del maíz y otros bienes agrícolas están sujetos a amplias fluctuaciones debido a factores que están fuera de nuestro control, tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y

competidoras. Cubrimos una parte de nuestros requerimientos de producción por medio de contratos de futuros, opciones y swaps para poder reducir el riesgo generado por las fluctuaciones de precio y el suministro de maíz, trigo, aceite de soya, gas natural y diesel, los cuales existen como parte ordinaria del negocio.

La Compañía contrata *forwards* y/o opciones de tipo de cambio con la intención de cubrir el riesgo de tipo de cambio del peso mexicano a dólar americano que impacta el precio de las compras de maíz de las operaciones en México. En ocasiones la Compañía también utiliza *forwards* para cubrir ventas netas en dólares de exportaciones de algunas divisiones locales con el fin de asegurar márgenes. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

2. Revelación de eventualidades, tales como cambios en el valor del activo subyacente, que ocasionen que difiera con el que se contrató originalmente, que lo modifique, o que haya cambiado el nivel de cobertura, para lo cual requiere que la emisora asuma nuevas obligaciones o vea afectada su liquidez.

La Compañía define sus estrategias de cobertura con base a los planes de compra que pronostican volúmenes, precios, y fechas de las compras de sus principales insumos. Los planes de compra son preparados por el área de Abastecimientos de cada división y son autorizados por el Comité Ejecutivo.

Es posible que con el tiempo cambie la expectativa de compra de los insumos contra el plan de compra originalmente autorizado. En ese caso, se revisa la estrategia de cobertura contra la nueva exposición esperada, y de ser necesario se modifican las coberturas contratadas con la autorización del Comité Central de Riesgos. En estos casos se vuelve a evaluar la efectividad de la cobertura y en caso de que se determine parte o la totalidad de la cobertura como inefectiva, el resultado sería aplicado a resultados.

3. Presentar impacto en resultados o flujo de efectivo de las mencionadas operaciones de derivados.

Las posiciones abiertas de instrumentos financieros derivados al 30 de septiembre son:

30 de septiembre 2025		
	Monto Nocional	Valor Razonable (Miles de dólares)
Activos circulantes:		
Futuros de maíz (b) (*)	520,000 Bushels	\$ 972
Futuros de gas natural (a)	1,240,000 Mmbtu	9
Futuros de aceite de soya (a)	480,000 Libras	1,207
Opciones de maíz (a)	8,260,000 Bushels	813
Swaps de diesel (a)	4,784,000 Galones	393
Forwards de tipo de cambio (a) (*)	25,800 Miles USD	3,465
Total activos circulantes de instrumentos financieros derivados		\$ 6,859
Pasivos circulantes:		
Futuros de trigo (a) (c)	4,360,000 Bushels	\$ 3,788
Futuros de maíz (a) (c)	9,070,000 Bushels	1,168
Swaps de maíz (a)	13,690,000 Bushels	570
Swaps de gas natural (a)	3,760,000 Mmbtu	247
Futuros de gas natural (a) (c)	1,090,000 Mmbtu	381
Swaps de diesel (a)	1,680,000 Galones	123
Forwards de tipo de cambio (a)	117,700 Miles USD	208
Subtotal		6,485
Llamadas de margen (c)		(5,337)
Total pasivos circulantes de instrumentos financieros derivados		\$ 1,148
Total activo neto de instrumentos financieros derivados		\$ 5,711

(a) Cobertura de flujo de efectivo: Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

(b) Cobertura de valor razonable: Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

(c) Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente. El monto por \$5,337 miles de dólares representan solo aquellas llamadas de margen requeridas a la Compañía que se compensan para efectos de los estados financieros.

(*) Corresponden a posiciones cortas.

El impacto en los resultados del trimestre es de (\$53) miles de dólares por valuación y \$2,307 miles de dólares por operaciones terminadas.

4. Descripción y número de instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y de aquellos cuya posición haya sido cerrada:

GRUMA S.A.B. DE C.V. Y SUBSIDIARIAS OPERACIONES TERMINADAS DE INSTRUMENTOS DEL 1 DE JULIO AL 30 DE SEPTIEMBRE DE 2025 (miles de dólares)	
	
	OPERACIONES TERMINADAS
Forwards de Tipo de Cambio	3,276
Swaps Diesel	(126)
Swaps de Maíz	(1,221)
Swaps Gas Natural	(564)
Futuros Gas Natural	(58)
Futuros Aceite de Soya	362
TOTAL GANANCIA	1,669
RECONOCIDO EN RESULTADO INTEGRAL	(626)
RECONOCIDO EN RESULTADOS	2,307
RECONOCIDO EN INVENTARIOS	(12)

5. Descripción y número de llamadas de margen que se hayan presentado durante el trimestre.

Al 30 de septiembre de 2025 la Compañía tiene fondos revolventes denominados “llamadas de margen” por \$5,337 miles de dólares.

Las llamadas de margen son requeridas ante la presencia de variaciones en los precios del subyacente para otorgar colateral en favor de la contraparte y reducir así el riesgo de falta de pago en caso de incumplimiento.

6. Revelación de cualquier incumplimiento que se haya presentado a los contratos respectivos.

La compañía ha cumplido con todos los compromisos de los contratos por operaciones con instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Información Cuantitativa

A. Características de los instrumentos derivados a la fecha del reporte.

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados
Al 30 de septiembre de 2025
Cifras en miles de dólares

Instrumentos Financieros Derivados de Maíz, Trigo, Aceite de Soya y Combustibles:

20. Tipo de Derivado	21. Fines de cobertura / Negociación	22. Monto Nominal				22. Valor del Activo Subyacente (USD)		Valor Razonable (miles de USD)		24. Vencimiento (miles de USD)		25. Colaterales / líneas de Crédito / Garantías (miles de	23. Posición Corta / Larga	
						3er. Trimestre 2025	2do. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	2do. Trimestre 2025	2025	2026			
		3er. Trimestre 2025	2do. Trimestre 2025											
Futuros maíz	Cobertura	520,000	Bushels	420,000	Bushels	4.3026	4.2796	972	959	822	150	-	Corta	
Futuros maíz	Cobertura	5,070,000	Bushels	11,075,000	Bushels	4.3026	4.2796	(1,168)	(730)	(1,168)	-	1,168	Larga	
Futuros trigo	Cobertura	4,360,000	Bushels	2,570,000	Bushels	5.7795	5.5675	(3,788)	(967)	(2,161)	(1,627)	3,788	Larga	
Futuros Aceite soya	Cobertura	480,000	Libras	11,040,000	Libras	0.4123	0.5247	1,207	1,794	1,207	-	-	Larga	
Swap maíz	Cobertura	13,690,000	Bushels	3,350,000	Bushels	4.2556	4.2412	(570)	(41)	(227)	(343)	-	Larga	
Opción maíz	Cobertura	8,260,000	Bushels	480,000	Bushels	-	-	813	65	185	628	-	Larga	
Swap diesel	Cobertura	6,464,000	Gallons	4,380,000	Gallons	3.6783	3.5495	270	(552)	(123)	393	-	Larga	
Swap gas	Cobertura	3,760,000	Mmbtu	2,350,000	Mmbtu	3.0634	3.0105	(247)	253	(241)	(6)	-	Larga	
Futuros gas	Cobertura	2,330,000	Mmbtu	1,250,000	Mmbtu	3.7885	4.0774	(372)	711	(367)	(5)	381	Larga	
								(2,883)	1,492	(2,074)	(809)	5,337		

Instrumentos Financieros Derivados de Tipo de Cambio:

20. Tipo de derivado	Compra / Venta	21. Fines de cobertura / Negociación	Tipo de Moneda	22. Monto Nominal (Miles de USD)		22. Valor del Activo Subyacente		Valor Razonable (Miles de U SD)		24. Vencimientos por Año (Miles de U SD)		25. Colateral/ líneas de Crédito/ Garantías (Miles de U SD)	23. Posición Corta / Larga
				3er. Trimestre 2025	2do. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	2do. Trimestre 2025	3er. Trimestre 2025	2do. Trimestre 2025	2025	2026		
Forwards	Venta	Cobertura	USD-MXN	25,800	54,000	20.9353	20.9353	3,465	5,288	3,465	-	-	Corta
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	28,500	-	18.7961	-	(108)	-	-	(108)	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	25,500	-	18.6290	-	2	-	-	2	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	28,800	-	18.5473	-	(111)	-	(48)	(63)	-	Larga
Forwards	Compra	Cobertura	USD-MXN	34,900	-	18.6354	-	9	-	-	9	-	Larga
				143,500	54,000			3,257	5,288	3,417	(160)		

26. Para los instrumentos financieros derivados de negociación o aquellos de los cuales deba reconocerse la ineffectividad de la cobertura, descripción del método aplicado para la determinación de las pérdidas esperadas o la sensibilidad del precio de los derivados, incluyendo la volatilidad.

Al 30 de septiembre de 2025, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

27. Presentación de un análisis de sensibilidad para las operaciones mencionadas, que contenga al menos lo siguiente:

- a) Identificación de los riesgos que pueden generar pérdidas en la emisora por operaciones con derivados.
- b) Identificación de los instrumentos que originarían dichas pérdidas.

El valor razonable de los instrumentos derivados de maíz y combustibles puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el precio pueden ser resultado de factores que están fuera de nuestro control tales como el clima, siembras, programas agrícolas y políticas del gobierno (nacional y extranjero), cambios en la demanda/oferta global creada por crecimiento de la población y producción global de cosechas similares y competidoras.

El valor razonable de los instrumentos derivados de tipo de cambio puede disminuir o aumentar en el futuro antes de la fecha de vencimiento de los instrumentos. Las variaciones en el tipo de cambio pueden ser resultado de cambios en las condiciones económicas, políticas fiscales y monetarias, volatilidad, liquidez de los mercados globales, eventos políticos internacionales y locales, entre otras.

28. Presentación de 3 escenarios (probable, posible y remoto o de estrés) que pueden generar situaciones adversas para la emisora, describiendo los supuestos y parámetros que fueron empleados para llevarlos a cabo.

- a) Escenario posible con variación de al menos el 25% en el precio del activo subyacente, y escenario remoto con variación de al menos 50%.

Al 30 de septiembre de 2025, la compañía no cuenta con contratos no calificados para determinar la pérdida esperada.

29. Estimación de la pérdida potencial reflejada en el estado de resultados y en el flujo de efectivo, para cada escenario.

30. Para los instrumentos financieros de cobertura, indicación del nivel de estrés o variación de los activos subyacentes bajo el cual las medidas de efectividad resultan suficiente.

La efectividad de una cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

Cuando la ineffectividad de una cobertura, así como cuando la designación de una cobertura no cumple con los requerimientos de documentación establecidos en las Normas Internacionales de Información Financiera, los resultados de la valuación de los instrumentos financieros a su valor razonable se aplican a los resultados del ejercicio.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	451,276,000	332,539,000
Total efectivo	451,276,000	332,539,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	4,366,000	7,795,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	4,366,000	7,795,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	455,642,000	340,334,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	561,584,000	515,004,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	0	0
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	34,050,000	43,360,000
Total anticipos circulantes	34,050,000	43,360,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	116,410,000	103,758,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	116,410,000	103,758,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	9,499,000	7,657,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	721,543,000	669,779,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	796,341,000	739,560,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	796,341,000	739,560,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	17,584,000	13,610,000
Productos terminados circulantes	156,939,000	141,427,000
Piezas de repuesto circulantes	77,266,000	67,818,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	33,325,000	26,417,000
Total inventarios circulantes	1,081,455,000	988,832,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	0	0
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	8,664,000	7,498,000
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	8,664,000	7,498,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	0	0
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	0	0
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	181,383,000	169,000,000
Edificios	548,987,000	518,036,000
Total terrenos y edificios	730,370,000	687,036,000
Maquinaria	1,044,329,000	947,113,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	0	0
Total vehículos	0	0
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	0	0
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	223,375,000	220,296,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	3,451,000	12,654,000
Total de propiedades, planta y equipo	2,001,525,000	1,867,099,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	3,442,000	3,216,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	11,512,000	12,454,000
Licencias y franquicias	34,000	30,000
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	0	0
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	3,016,000	3,019,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	18,004,000	18,719,000
Crédito mercantil	203,971,000	161,604,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	221,975,000	180,323,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	269,743,000	265,022,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	6,487,000	7,981,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	6,487,000	7,981,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	6,487,000	7,981,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	3,659,000	4,788,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	3,659,000	4,788,000
Retenciones por pagar circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar circulantes	398,156,000	333,855,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	678,045,000	611,646,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	87,611,000	9,382,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	19,112,000	7,229,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	1,148,000	1,418,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	107,871,000	18,029,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	201,000	1,132,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	201,000	1,132,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	175,173,000	173,917,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	1,149,542,000	1,116,754,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	0	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	1,324,715,000	1,290,671,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	41,215,000	40,822,000
Otras provisiones a corto plazo	25,542,000	25,474,000
Total de otras provisiones	66,757,000	66,296,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	(380,967,000)	(511,364,000)
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	9,266,000	7,257,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2025-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2024-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	(371,701,000)	(504,107,000)
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	5,017,628,000	4,497,117,000
Pasivos	2,846,113,000	2,542,616,000
Activos (pasivos) netos	2,171,515,000	1,954,501,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	2,340,223,000	2,040,745,000
Pasivos circulantes	897,831,000	749,424,000
Activos (pasivos) circulantes netos	1,442,392,000	1,291,321,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2025-01-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2024-01-01 - 2024-09-30	Trimestre Año Actual 2025-07-01 - 2025-09-30	Trimestre Año Anterior 2024-07-01 - 2024-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	4,784,857,000	4,931,636,000	1,635,621,000	1,623,438,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	4,784,857,000	4,931,636,000	1,635,621,000	1,623,438,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	9,717,000	14,031,000	2,865,000	4,318,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	0	8,366,000	0	1,655,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	18,000	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	^[1] 1,021,000	^[2] 345,000	114,000	108,000
Total de ingresos financieros	10,756,000	22,742,000	2,979,000	6,081,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	88,945,000	93,062,000	29,229,000	30,634,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	1,022,000	0	1,474,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros gastos financieros	11,776,000	7,020,000	4,200,000	2,153,000
Total de gastos financieros	101,743,000	100,082,000	34,903,000	32,787,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	162,825,000	175,582,000	54,951,000	60,562,000
Impuesto diferido	31,374,000	31,360,000	11,091,000	12,065,000
Total de Impuestos a la utilidad	194,199,000	206,942,000	66,042,000	72,627,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, la Compañía optó por revelar dicha información en base a la NIC 34.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

La Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Perfil de Deuda

La deuda de GRUMA bajó 1% a US\$1,807 millones en relación con el pago de deuda de corto plazo en comparación con el cierre de Junio. El múltiplo de Deuda Neta / UAFIRDA se redujo a 1.2x. Aproximadamente 68% de la deuda de GRUMA estaba denominada en dólares.

Deuda

(millones de dólares)

Var vs Sep´24				Var vs Jun´25		
Sep´25	Sep´24	(\$)	(%)	Jun´25	(\$)	(%)
1,807	1,844	(37)	(2%)	1,834	(27)	(1%)

Perfil de Vencimientos de Deuda⁽¹⁾

(millones de dólares)

	Tasa	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031+	Total
Bono 2034	Fija 5.39%							500.0	500.0
Bono 2054	Fija 5.76%							300.0	300.0
RCF Scotiabank 2024	SOFR + 1.10%			25.0					25.0
RCF BBVA 2022	SOFR + 0.75%			140.0					140.0
Cebures Gruma21 (MXN \$2,000)	Fija 7.00%				108.8				108.8
Cebures Gruma22 (MXN \$4,500)	TIE + 0.29%			244.8					244.8
Otros:									
MXN	8.23%	76.9	0.2	0.3	0.2	0.2	0.1		77.8
EUR	0.66%	10.6	10.6						21.2
TOTAL	6.13% (prom.)	87.4	10.8	410.1	109.0	0.2	0.1	800.0	1,417.6

⁽¹⁾ Los US\$389 millones de arrendamientos no están considerados en estas cifras.

El 28 de julio de 2025, la Compañía dispuso \$140,000 miles de dólares de su línea de crédito comprometida por hasta \$150,000 miles de dólares, contratada el 28 de julio de 2022 por BBVA México, S.A., Institución de Banca Múltiple, Grupo Financiero BBVA México, con un plazo de 5 años y una tasa de interés de SOFR más un margen aplicable actual de 75 puntos base. Los recursos fueron utilizados para pagar anticipadamente el crédito contratado el 31 de julio de 2023 por \$140,000 miles de dólares, otorgado por BBVA México, S.A., y Banco Mercantil del Norte, S.A. en partes iguales, con un plazo de 5 años y una tasa de interés de SOFR más una sobretasa de 130 puntos base pagadero en una sola exhibición al vencimiento.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital social de la Compañía está representado por 348,882,998 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de \$357,148 miles de dólares.

Al 30 de septiembre de 2025, se tienen recompradas 7,504,475 acciones.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2025, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad

(NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 30 de septiembre de 2025.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2024 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB) para información intermedia (NIC 34). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 30 de septiembre de 2025.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2024 de la Compañía.

Gruma, S.A.B. de C.V. (GRUMA) es una empresa mexicana con subsidiarias ubicadas en México, Estados Unidos de América, Centroamérica, Europa, Asia y Oceanía, en lo sucesivo referidas en forma colectiva como la “Compañía”, cuyas actividades principales son la producción y venta de harina de maíz, tortillas y productos relacionados.

Descripción de la política contable para activos biológicos [bloque de texto]

La Compañía no cuenta con este tipo de activos.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS Y ACTIVIDADES DE COBERTURA

Los instrumentos financieros derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable; los costos originados por las transacciones son reconocidos en el estado de resultados cuando se incurren. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son medidos a su valor razonable. Se clasifican como circulantes, excepto cuando su vencimiento sea mayor a doce meses.

El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y, cuando no cotizan en un mercado, se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero. El valor razonable refleja el riesgo de crédito del instrumento e incluye ajuste para tener en cuenta el riesgo de crédito de la Compañía y la contraparte, cuando corresponde.

El método para reconocer la pérdida o ganancia resultante de la valuación depende de si el derivado se ha designado como un instrumento de cobertura y de la naturaleza de la partida que está cubriendo.

Para los instrumentos financieros derivados que fueron contratados para cubrir ciertos riesgos y que no calificaron para la contabilidad de cobertura, los cambios en el valor razonable de dichos instrumentos son reconocidos inmediatamente en resultados y se incluyen en otros ingresos (gastos), neto o en el costo de financiamiento, neto, de acuerdo con la naturaleza de la partida cubierta.

Los instrumentos financieros derivados que la Compañía designa y califica como coberturas contables, se clasifican como:

- coberturas de valor razonable de activos o pasivos reconocidos o un compromiso en firme (cobertura de valor razonable);
- coberturas de un riesgo concreto asociado a un activo o pasivo reconocido o a una transacción pronosticada altamente probable (cobertura de flujo de efectivo); o
- coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero (cobertura de inversión neta).

La Compañía documenta formalmente al inicio de la transacción, la relación existente entre los instrumentos financieros derivados de cobertura y las partidas cubiertas, incluyendo los objetivos, la estrategia para la administración del riesgo y el método que se utilizará para evaluar la efectividad de la relación de cobertura. La efectividad de la cobertura se determina al inicio de la relación de cobertura, y a través de evaluaciones periódicas para asegurar que la relación económica existe entre la partida cubierta y el instrumento financiero.

a. Coberturas de valor razonable

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados que fueron designados y calificaron como coberturas de valor razonable se registran en el estado de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto atribuibles al riesgo que se está cubriendo.

b. Coberturas de flujo de efectivo

Para coberturas de flujo de efectivo, los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados se incluyen en otro resultado integral dentro del patrimonio, basado en la evaluación de la efectividad de la cobertura.

Cuando se utilizan contratos de opciones para cubrir transacciones pronosticadas, la Compañía designa sólo el valor intrínseco de las opciones como instrumento de cobertura. Las ganancias o pérdidas relacionadas

con la porción efectiva del cambio en el valor intrínseco de las opciones se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. Los cambios en el valor en el tiempo de las opciones que se relacionan con la partida cubierta (valor temporal) se reconocen en otro resultado integral dentro del patrimonio. El valor intrínseco de las opciones sobre operaciones de moneda extranjera se determina con referencia al tipo de cambio spot del mercado relevante. El diferencial entre el tipo de cambio de ejercicio contratado y el tipo de cambio spot del mercado descontado se define como el valor del tiempo. Se descuenta cuando es material.

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de instrumentos derivados que fueron designados y califican como coberturas de flujo de efectivo se reconocen en la reserva de coberturas dentro del patrimonio. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en el estado de resultados, dentro de otros ingresos (gastos), neto.

Cuando un instrumento de cobertura vence, se vende, o cuando la cobertura ya no cumple con los criterios de la contabilidad de coberturas, las ganancias o pérdidas acumuladas a la fecha en otro resultado integral permanecen en patrimonio hasta que la transacción pronosticada se reconozca finalmente en el estado de resultados. Sin embargo, cuando la transacción pronosticada reconoce un activo no financiero o un pasivo no financiero, las ganancias o pérdidas acumuladas reconocidas en resultado integral, se transfieren del patrimonio y se incluyen en la medición inicial del activo no financiero o pasivo no financiero.

c. Cobertura de inversión neta

Las coberturas de la inversión neta en un negocio en el extranjero se registran en forma similar a las coberturas de flujo de efectivo. Cualquier ganancia o pérdida del instrumento de cobertura relacionado con la porción efectiva de la cobertura se reconocen en otro resultado integral. La ganancia o pérdida de la porción inefectiva se reconoce en el estado de resultados. Las ganancias y pérdidas acumuladas en patrimonio se reconocen en el estado de resultados cuando se dispone parcialmente o se vende la operación en el extranjero.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

-EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

Efectivo y equivalentes de efectivo incluyen el efectivo y otras inversiones altamente líquidas a corto plazo con vencimiento original inferior a tres meses. Estas partidas se registran a su costo histórico, que no difiere significativamente de su valor razonable.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

-UTILIDAD POR ACCIÓN

La utilidad por acción básica se calcula dividiendo el resultado atribuible a los accionistas ordinarios de la Compañía por el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería. La utilidad por acción diluida se calcula ajustando el resultado atribuible a los accionistas ordinarios y el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, ajustado por las acciones propias mantenidas en tesorería, para efectos de todas las acciones potencialmente diluibles, que comprenden deudas convertibles y opciones de compra de acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

- OBLIGACIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS**a. Beneficios post-empleo**

En México la Compañía otorga los siguientes planes de beneficios definidos:

- Plan de jubilación de pago único, al llegar a la edad de retiro de 60 años.
- Prima de antigüedad, después de 15 años de servicio.

La Compañía tiene constituidos fondos en fideicomisos irrevocables a favor de los trabajadores a los que aporta recursos para hacer frente a la obligación por prima de antigüedad. Los trabajadores no contribuyen a estos fondos.

El pasivo reconocido con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos, menos el valor razonable de los activos del plan. La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto del pasivo (activo) por beneficios definidos netos mediante la aplicación de la tasa de descuento utilizada para medir la obligación por beneficios definidos al inicio del periodo al pasivo (activo) por beneficios definidos netos. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado.

El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19 que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo.

Las ganancias y pérdidas actuariales por ajustes de experiencia y cambios en los supuestos actuariales se cargan o acreditan al patrimonio como parte del resultado integral en el periodo en que surgen. Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado de resultados.

En los Estados Unidos de América, la Compañía tiene planes de ahorro e inversión que incorporan contribuciones de empleados en forma voluntaria 401 (K) y contribuciones de la Compañía en ese país. Estas aportaciones se reconocen en resultados al momento que se realizan.

b. Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación son beneficios pagaderos como resultado de la decisión de la Compañía para terminar con la relación laboral antes de su fecha normal de retiro.

La Compañía reconoce los beneficios por terminación como un pasivo en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconoce los costos por una reestructuración que represente una provisión e involucre el pago de los beneficios por terminación. Los beneficios por terminación que no cumplen con este requisito se reconocen en el estado de resultados del periodo en que se incurren.

c. Beneficios a corto plazo

Las obligaciones por beneficios a los empleados a corto plazo son medidas en base nominal y son reconocidas como gastos a medida que el servicio relacionado se provee. Si la Compañía posee una obligación legal o implícita presente de pagar un servicio entregado por el empleado en el pasado y la obligación puede ser estimada, se reconoce un pasivo, como bono en efectivo a corto plazo o la participación de los trabajadores en las utilidades.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

(i) Clasificación

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías de medición:

- Aquellos que se miden a costo amortizado.
- Aquellos que se miden posteriormente a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

La clasificación depende del modelo de negocio de la Compañía para la administración de los activos financieros y los términos contractuales de los flujos de efectivo.

Los activos financieros no son reclasificados en forma posterior a su reconocimiento inicial, salvo que la Compañía cambie su modelo de negocio para su gestión, en cuyo caso todos los activos financieros

afectados serán reclasificados en el primer día del primer periodo de reporte siguiente al cambio en el modelo de negocio.

La Compañía clasifica un activo financiero a costo amortizado si se ubica en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales, y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

La Compañía clasifica un activo financiero a valor razonable con cambios en otro resultado integral, si se mantiene en el marco de un modelo de negocio cuyo objetivo se alcanza obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros y las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos de principal e intereses.

(ii) Reconocimiento

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

(iii) Medición

En el reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a su valor razonable más, en el caso de los activos financieros que no se contabilicen a valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción que están directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero. Los costos de transacción para los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados se reconocen como gastos.

Posterior al reconocimiento inicial, la Compañía mide los activos financieros a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral o en resultados.

(iv) Deterioro

La Compañía aplica el método simplificado, el cual requiere el reconocimiento de las pérdidas esperadas durante el tiempo de vida de las cuentas por cobrar y documentos y cuentas por cobrar a largo plazo, a partir de su registro inicial.

Para medir las pérdidas crediticias esperadas, los activos se agrupan con base en características similares de riesgo y número de días transcurridos desde su registro inicial. Las tasas de deterioro crediticio se basan en los perfiles del cobro de ventas durante un periodo de 12 meses antes del 31 de diciembre de 2024, y las correspondientes pérdidas crediticias históricas ocurridas en dicho periodo.

Las cuentas por cobrar y documentos por cobrar a largo plazo se cancelan cuando no existe una expectativa razonable de recuperación.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

-INSTRUMENTOS FINANCIEROS

Las compras y ventas convencionales de activos financieros se reconocen en la fecha de negociación, que es la fecha en que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo. Los activos financieros se dan de baja cuando los derechos a recibir los flujos de efectivo han expirado o han sido transferidos y la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados [bloque de texto]

Ver descripción de la política contable para activos financieros y pasivos financieros.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

(i) Clasificación

La Compañía clasifica todos sus pasivos financieros al costo amortizado, con excepción de los pasivos de instrumentos financieros derivados los cuales se miden a valor razonable con cambios en resultados.

Deudas y obligaciones financieras

Los préstamos y obligaciones financieras que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos de transacción directamente atribuible. Los préstamos y obligaciones financieras se valúan posteriormente al costo amortizado. La diferencia entre el monto neto recibido y el valor a pagar es reconocida en el estado de resultados durante el periodo de duración del préstamo, utilizando el método de tasa de interés efectivo.

Pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Los pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados incluyen los pasivos financieros mantenidos para negociar (instrumentos financieros derivados).

(ii) Baja

Los pasivos financieros son eliminados del estado de situación financiera cuando la obligación especificada en el contrato es pagada, cancelada o ha expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero que fue extinguido o transferido a un tercero y la contraprestación pagada, incluyendo activos transferidos o pasivos asumidos que no involucran efectivo, se reconoce en el resultado del periodo.

Compensación de instrumentos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

-MONEDA EXTRANJERA

a. Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la funcional de cada entidad consolidada se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de cierre de año. Las diferencias que surgen de la conversión de transacciones en moneda extranjera se reconocen en el estado de resultados.

b. Conversión de entidades

Conversión de entidades para subsidiarias con economías no hiperinflacionarias

Los estados financieros de las entidades de la Compañía se miden utilizando la moneda del ambiente económico primario en donde opera cada entidad (moneda funcional). Los estados financieros consolidados se presentan en dólares americanos, ya que corresponden a la moneda de presentación de la Compañía.

La situación financiera y el resultado de las entidades cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación de la Compañía, se convierten como sigue:

- Activos y pasivos se convierten al tipo de cambio de cierre del año.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio cuando éste no ha variado significativamente durante el periodo.
- Las cuentas de patrimonio se convierten al tipo de cambio vigente en la fecha en que se efectuaron las aportaciones de capital y se generaron las utilidades.
- Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión se reconocen en otro resultado integral en un componente por separado denominado “Efectos por conversión de moneda”.

Conversión de entidades para subsidiarias con economías hiperinflacionarias

Antes de su conversión a dólares, los estados financieros de las entidades cuya moneda funcional es la de una economía hiperinflacionaria, se ajustan por el factor de inflación para reflejar los cambios en el poder adquisitivo de la moneda local. Posteriormente, los activos, pasivos, patrimonio, ingresos, costos y gastos se convierten a la moneda de presentación utilizando el tipo de cambio vigente al cierre del ejercicio. Para determinar la existencia de hiperinflación, la Compañía evalúa las características cualitativas del entorno económico, así como las características cuantitativas establecidas por las NIIF de una tasa de inflación acumulada equivalente o mayor al 100% en los últimos tres años.

La Compañía presenta los efectos de hiperinflación y conversión a moneda de presentación en el patrimonio en el rubro de efectos por conversión de moneda, debido a que se considera que la combinación de ambos efectos cumple con la definición de diferencia en cambio de conformidad con la NIC 21.

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de una subsidiaria extranjera y la moneda funcional de GRUMA. Las diferencias cambiarias que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en una subsidiaria extranjera, son reconocidas en “Otro resultado integral” en un componente separado denominado “Efectos por conversión de moneda” en la medida que la cobertura sea efectiva.

c. Reconocimiento de los efectos de inflación en países con economías hiperinflacionarias

La compañía reconoce los efectos de la inflación en la información financiera de sus subsidiarias cuando operan en un país con un entorno económico hiperinflacionario.

Los principales procedimientos para aplicar los efectos de la inflación en la información financiera de la subsidiaria son los siguientes:

- Las partidas no monetarias, como propiedades, planta y equipo, activos intangibles e inventarios, que no se mantienen a valores actuales a la fecha del estado de situación financiera, así como los componentes del patrimonio, se actualizan aplicando los factores de inflación correspondientes desde su fecha de adquisición o aportación.
- Los elementos del estado de resultados se actualizan aplicando los factores de inflación, excepto por la depreciación y amortización y por el impacto en el costo de los inventarios cuando son consumidos.
- La ganancia o pérdida por posesión de partidas monetarias, se presenta en el estado de resultados y se determina aplicando el factor de inflación del periodo a la diferencia entre activos y pasivos monetarios.

Turquía

A partir de abril de 2022, Turquía se considera una economía hiperinflacionaria debido principalmente a que la inflación acumulada en los últimos tres años superó el 100%. El deterioro de la condición económica y los controles de divisas, apoyan la conclusión de que es una economía hiperinflacionaria para propósitos contables. A partir de esa fecha, la información financiera de la subsidiaria ubicada en Turquía ha sido ajustada para reconocer los efectos acumulados de la inflación con efectos retroactivos al 1 de enero de 2022. Estos ajustes no representaron un impacto significativo en las cuentas consolidadas de la Compañía.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

-MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos [bloque de texto]

-DETERIORO DEL VALOR DE LOS ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN

La Compañía aplica pruebas de deterioro a sus propiedades, planta y equipo, activos por derecho de uso e intangibles de vida útil definida, cuando ciertos hechos y circunstancias son indicativos de que el valor registrado de los activos puede no ser recuperado. Los activos intangibles de vida indefinida y el crédito mercantil son sujetos a pruebas de deterioro al menos en forma anual.

La pérdida por deterioro se reconoce por el monto en que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación. El valor de recuperación de un activo o unidad generadora de efectivo es definido como el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Para determinar el valor en uso, se descuentan los flujos de efectivo futuros estimados a su valor presente, utilizando una tasa de descuento después de impuestos que refleje el valor del dinero en el tiempo y considerando los riesgos específicos asociados al activo. Para el propósito de determinar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles más bajos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidad generadora de efectivo) y en algunos casos se agrupan para evaluarlos a nivel de segmento operativo.

Las pérdidas por deterioro en el crédito mercantil no se reversan. En relación con otros activos, las pérdidas por deterioro se reversan si ha ocurrido un cambio en las estimaciones utilizadas para determinar el valor recuperable. La pérdida por deterioro se reversa solo en la medida que el valor en libros del activo no exceda el valor en libros que habría sido determinado, neto de depreciación o amortización, si no hubiese sido reconocida ninguna pérdida por deterioro.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

-IMPUESTO A LA UTILIDAD

El gasto por impuesto a la utilidad comprende el impuesto causado y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados, excepto cuando se relaciona con partidas reconocidas en otro resultado integral o directamente en patrimonio. En este caso, el impuesto se reconoce de igual manera en otro resultado integral o directamente en patrimonio, respectivamente.

El impuesto a la utilidad causado se calcula de acuerdo con las leyes fiscales que se hayan aprobado o sustancialmente aprobado a la fecha del balance general, en los países donde la Compañía y sus subsidiarias operan y generan ingreso gravable. La administración periódicamente evalúa posiciones fiscales tomadas con respecto a situaciones en donde la regulación fiscal aplicable está sujeta a interpretación. La Compañía reconoce provisiones cuando sea apropiado, sobre la base de los montos que se espera serán pagados a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido se obtiene a partir del análisis del estado de situación financiera considerando las diferencias temporales, que son aquellas que se generan por diferencia entre los valores fiscales de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. El impuesto diferido se determina utilizando las tasas fiscales

que se encuentran aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha del balance general y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide.

El impuesto diferido activo se reconoce por las pérdidas fiscales no utilizadas, los créditos fiscales y las diferencias temporales deducibles, en la medida en que sea probable que exista utilidad gravable futura contra las que pueden ser utilizadas. En cada cierre son revisados los activos por impuestos diferidos y son reducidos en la medida que no sea probable que los beneficios sean realizados.

Se reconoce impuesto diferido por las diferencias temporales que surgen de las inversiones en subsidiarias, excepto cuando se tiene la capacidad de controlar el momento de la reversión y es probable que estas diferencias temporales no se reversen en el futuro.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son compensados si existe un derecho legalmente exigible para compensar dichos activos y pasivos y están relacionados con el impuesto a la utilidad aplicado por la misma autoridad tributaria sobre la misma entidad tributable o de diferentes entidades tributables cuando existe la intención de liquidar los saldos de forma neta.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

-ACTIVOS INTANGIBLES

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de una adquisición sobre el valor razonable de la parte proporcional de los activos netos identificables de la subsidiaria adquirida en la fecha de adquisición. El crédito mercantil está sujeto a pruebas anuales por deterioro y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro. Las ganancias o pérdidas en la venta de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

El crédito mercantil se asigna a las unidades generadoras de efectivo con el propósito de efectuar las pruebas por deterioro. La asignación se realiza a las unidades generadoras de efectivo o grupos de unidades generadoras de efectivo que se espera se beneficien de la combinación de negocios de la cual se derivó el crédito mercantil, identificado de acuerdo con el segmento operativo.

b. Activos intangibles con vida útil definida

Los activos intangibles con vida útil definida se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro. La amortización se calcula utilizando el método de línea recta sobre la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas se resumen como sigue:

	Años
Contratos de no competencia	3 - 20
Patentes y marcas	3 - 20
Cartera de clientes	5 - 20
Software para uso interno	3 - 7

c. Activos intangibles con vida útil indefinida

Los activos intangibles con vida útil indefinida no se amortizan y están sujetos a pruebas por deterioro anualmente o cuando se presenten indicios de deterioro.

d. Investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren.

Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo.

Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2025, la Compañía no tiene inversión en acciones de asociadas.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Al 30 de septiembre de 2025, la Compañía no tiene inversiones en negocios conjuntos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

-ARRENDAMIENTOS

Las operaciones celebradas por la Compañía, en cuyos contratos efectuados con las contrapartes, le transmita el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo a cambio de una contraprestación, se clasifican como arrendamientos. Existe control si la Compañía obtiene los beneficios económicos por el uso del activo y tiene el derecho a dirigir y decidir sobre el uso de dicho activo durante el plazo del arrendamiento.

La Compañía aplica el modelo de contabilidad de arrendamientos, que consiste en reconocer todos los arrendamientos dentro del estado de situación financiera. Se reconocen como arrendamientos aquellos contratos celebrados por la Compañía con un periodo de vigencia mayor a 12 meses y cuyo activo subyacente tenga un valor mayor a cinco mil dólares americanos.

Para los contratos que contengan componentes de arrendamiento, así como componentes distintos de arrendamiento, la Compañía, en su carácter de arrendataria, asigna el valor de los componentes de acuerdo a lo siguiente:

- Cuando existe un precio individual observable para cada componente, se separa y asigna de acuerdo con los precios individuales relativos de los componentes, y aplica para todos los activos de esa clase.
- Cuando no existe un precio individual para algunos o todos los componentes, no se separarán los componentes y se contabilizan como un componente único de arrendamiento, y aplica para todos los activos de esa clase.

El plazo de un arrendamiento se determina con base en el periodo forzoso del contrato, además de los periodos renovables optativos acordados en dicho contrato, si la Compañía está razonablemente segura de prorrogarlo considerando factores tales como: mejoras realizadas al activo arrendado, penalizaciones por no extender el contrato, determinación de costos altos por incurrir para el reemplazo del activo arrendado, entre otros; y que la opción de extensión la pueda ejercer únicamente la Compañía.

Los pagos por arrendamiento que se incluyen en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden:

- a) Pagos por arrendamiento fijos, menos incentivos de arrendamiento por cobrar;
- b) Pagos por arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa;
- c) Importes que se prevé pagar por la empresa en virtud de garantías del valor residual;

- d) El precio de ejercer una opción de compra que como arrendatario está razonablemente seguro de ejercer; y
- e) Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

Para los arrendamientos, la Compañía reconoce, al comienzo del contrato, un pasivo por arrendamiento, descontado a la tasa de interés incremental. Posterior a la fecha de comienzo, se mide incrementando el valor del pasivo para reflejar el interés devengado y disminuyendo el pasivo para reflejar los pagos por arrendamiento realizados.

La tasa incremental se determina utilizando las tasas de interés de bonos comparables para empresas con calificación crediticia similar a la de la Compañía, adicionando el factor de riesgo de crédito de la Compañía y el factor de riesgo del país en donde se ubica el activo. Lo anterior, considerando un plazo similar al del contrato de arrendamiento y con una seguridad semejante.

Para los arrendamientos de propiedades, planta y equipo que contienen términos de cuotas variables, en los cuales la renta a pagar se modifica durante el plazo del arrendamiento, los posibles aumentos futuros en los pagos de renta variables se incluyen en el pasivo por arrendamiento hasta que surtan efecto, en ese momento se reevalúa dicho pasivo y se ajusta el activo por derecho de uso.

El gasto por interés de un pasivo por arrendamiento se reconoce mensualmente aplicando a dicho saldo la tasa de interés incremental durante el plazo del contrato.

Al comienzo del contrato, el activo por derecho de uso se reconoce a su costo, el cual incluye el valor presente de los pagos acordados en dicho contrato y cualquier costo directo inicial incurrido por la Compañía, tales como restauraciones o desmantelamientos; posterior a dicha fecha, se mide disminuyendo del costo del activo la depreciación acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de su valor.

La Compañía aplica el método de línea recta para la depreciación de los activos por derecho de uso, la cual inicia en la fecha de comienzo del contrato de arrendamiento.

Los activos por derecho de uso generalmente se deprecian en línea recta durante el periodo más corto entre la vida útil del activo y el plazo de arrendamiento. Si la Compañía tiene certeza razonable de ejercer una opción de compra, el activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil del activo subyacente.

La Compañía reconoce en resultados los pagos por arrendamientos de corto plazo o en los que el activo subyacente sea de bajo valor, aplicando el método de línea recta durante el periodo del arrendamiento.

En los casos de terminación parcial o total de contratos, la Compañía en su carácter de arrendataria contabilizará la nueva medición del pasivo por arrendamiento, disminuyendo el importe en libros del activo por derecho de uso para reflejar dicha terminación del arrendamiento y reconocerá en el resultado del periodo las ganancias o pérdidas relacionadas.

La Compañía aplica pruebas de deterioro a los activos por derecho de uso cuando existe indicios de que el valor registrado en libros pueda no ser recuperado.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

-INVENTARIOS

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto de realización, el que sea menor. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto de realización es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación. El costo del inventario podría incluir también cualquier ganancia o pérdida proveniente del resultado integral dentro de patrimonio, por las coberturas de flujo de efectivo de adquisiciones de materias primas.

Descripción de la política contable para activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta y operaciones discontinuadas [bloque de texto]

-ACTIVOS DE LARGA DURACIÓN MANTENIDOS PARA VENTA Y OPERACIONES DISCONTINUADAS

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

-PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Propiedades, planta y equipo se valúan a su costo de adquisición, menos su depreciación acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. El costo incluye gastos que son directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los desembolsos posteriores a la adquisición, incluyendo las mejoras mayores, se capitalizan y son incluidos en el valor en libros del activo o son reconocidos como un elemento por separado, cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo específico fluyan a la Compañía y los costos pueden ser medidos razonablemente. Las reparaciones y mantenimientos se reconocen en el estado de resultados cuando se incurren. Las mejoras mayores son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado. Los repuestos y refacciones que la Compañía espera utilizar en un periodo mayor a un año y que son atribuibles a un equipo específico se reconocen como activo dentro de Propiedades, planta y equipo. Las mejoras a propiedades arrendadas se deprecian de acuerdo con la vida útil del componente de la mejora o con la vida remanente del contrato de arrendamiento, el que sea menor. Los terrenos no son objeto de depreciación.

Los costos por préstamos generales y específicos invertidos en activos calificables, cuya adquisición o construcción requiera de un periodo sustancial (mayor a un año), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

La depreciación se calcula sobre el costo del activo menos su valor residual, considerando por separado cada uno de sus componentes. La depreciación se reconoce en resultados con base en el método de línea recta y aplicando tasas anuales que reflejan la vida útil estimada de los activos. Las vidas útiles estimadas de los activos se resumen como sigue:

Años

Edificios.....	25 – 50
Maquinaria y equipo.....	5 – 25

Las vidas útiles y los valores residuales estimados de los activos son revisados en cada ejercicio y se ajustan si es necesario.

Las utilidades y pérdidas por la venta de activos resultan de la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Éstas se incluyen en el estado de resultados dentro de otros ingresos (gastos), neto.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

-PROVISIONES

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, la Compañía tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

Las provisiones se determinan al valor presente de los gastos esperados que sean requeridos para cumplir con la obligación, utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del valor del dinero en el tiempo y de los riesgos específicos de la obligación. El incremento de la provisión debido al transcurso del tiempo se reconoce como costo financiero.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

-RECONOCIMIENTO DE INGRESOS

La Compañía produce y vende harina de maíz, tortilla empacada y otros productos relacionados como panes planos, frituras y grits de maíz. La Compañía atiende a los mercados al mayoreo y menudeo, así como mercados institucionales. Las ventas se reconocen cuando el control de los productos ha sido transferido, siendo este momento cuando los productos se entregan a los clientes y no existe ninguna obligación no cumplida que pueda afectar la aceptación de los bienes por parte del cliente, los riesgos por pérdida y obsolescencia han sido transferidos al cliente, así como el cliente ha aceptado la entrega de los productos de acuerdo con los contratos.

Los ingresos por ventas se reconocen basados en el precio especificado en el contrato, menos los descuentos, bonificaciones por volumen, devoluciones y rebajas. Las bonificaciones por volumen se

estiman utilizando el método de valor esperado, y el ingreso se reconoce únicamente hasta el punto en que es altamente probable que una reversa significativa no ocurrirá.

Una obligación por reembolso se reconoce para las bonificaciones a clientes por volumen esperado en relación con las ventas realizadas hasta el final del periodo de reporte. No se consideran componentes de financiamiento en virtud de que las ventas se realizan con una condición de crédito de corto plazo.

Se reconoce una cuenta por cobrar cuando los productos se entregan, ya que este es el punto en el tiempo en que la contraprestación se considera que no tiene condiciones.

Las contraprestaciones efectuadas a sus clientes, las cuales representan una modificación al precio de la transacción, se presentan como disminución de ingresos.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

-INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

Un segmento de operación es un componente de la Compañía que participa en actividades de negocio en las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos, incluyendo los ingresos y los gastos que se relacionan con transacciones con los otros componentes de la Compañía. Los resultados operacionales de un segmento de operación son revisados regularmente por el Director General para tomar decisiones respecto de los recursos a ser asignados al segmento y evaluar su rendimiento, y para los que existe información financiera disponible.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

-SUBSIDIARIAS

Las subsidiarias son entidades (incluyendo las entidades estructuradas) en donde la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está sujeta a, o tiene derecho a, rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Los estados financieros de subsidiarias son incorporados en los estados financieros consolidados desde la fecha en que inicia el control hasta la fecha de término de éste.

Las transacciones intercompañías, los saldos y las ganancias no realizadas en transacciones entre empresas del grupo fueron eliminadas. Las pérdidas no realizadas también son eliminadas. Cuando es necesario para

asegurar su uniformidad con las políticas adoptadas por la Compañía, se modifican las políticas contables de las subsidiarias.

Las principales subsidiarias incluidas en la consolidación al 30 de septiembre de 2025 son:

	% de tenencia
Gruma Corporation y subsidiarias	100.00
Grupo Industrial Maseca, S.A. de C.V. y subsidiarias	100.00
Gruma International Foods, S.L. y subsidiarias	100.00
Mission Foods México, S. de R. L. de C.V.	100.00

Descripción de la política contable para proveedores y otras cuentas por pagar [bloque de texto]

-PROVEEDORES Y OTRAS CUENTAS POR PAGAR

Estos saldos representan los pasivos por bienes y servicios prestados a la Compañía antes del final del ejercicio que no han sido pagados. Los montos no están garantizados y generalmente se pagan dentro de los 30 días de su reconocimiento. Los proveedores y otras cuentas por pagar se presentan como pasivos circulantes, a menos que el saldo no sea pagadero dentro de los 12 meses posteriores al periodo de reporte.

La Compañía tiene establecidos programas de financiamiento a proveedores, por medio de los cuales éstos pueden descontar sus documentos con distintas instituciones financieras. El saldo por pagar derivado de estos programas se reconoce dentro de la cuenta de proveedores en el estado consolidado de situación financiera, no generando una obligación de pago con la institución financiera. El costo financiero de dichas operaciones es a cargo de los proveedores. Este programa con proveedores se presenta como una actividad de operación en el estado de flujos de efectivo.

Las cuentas por pagar se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

-CUENTAS POR COBRAR

Las cuentas por cobrar a clientes se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectivo, menos la estimación por deterioro. La Compañía ha determinado que el cálculo del costo amortizado no presenta diferencias significativas con respecto al monto facturado en las cuentas por cobrar a corto plazo debido a que la transacción no tiene costos relevantes asociados.

La estimación para cuentas de cobro dudoso o deterioro representa las expectativas de pérdidas crediticias futuras y obliga al reconocimiento de dichas pérdidas desde el momento en que se reconoce la cuenta por cobrar.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee. La Compañía aplicó las NIIF contables vigentes al 30 de septiembre de 2025.

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2024 de la Compañía. Los estados financieros intermedios consolidados no auditados de la Compañía fueron autorizados para su emisión por la Dirección Corporativa de Administración el 14 de octubre de 2025, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha.

BASES DE MEDICIÓN

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la valoración a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas descritas más adelante.

La preparación de estados financieros requiere que la administración realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Los factores clave de incertidumbre en las estimaciones y supuestos se mantienen igual que los aplicados en el ejercicio anterior.

MONEDA FUNCIONAL Y DE PRESENTACIÓN

La moneda funcional de GRUMA, empresa controladora, es el peso mexicano. La moneda de presentación de los estados financieros consolidados es el dólar americano.

USO DE ESTIMACIONES Y JUICIOS

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el periodo en que la estimación es revisada y en cualquier periodo futuro afectado.

En particular, la información sobre supuestos, incertidumbres de estimación y juicios críticos en la aplicación de políticas contables, que tienen el efecto más significativo en los montos reconocidos en los estados financieros consolidados, se describen a continuación:

- Los supuestos utilizados en la determinación de los valores razonables de los instrumentos financieros.
- Los supuestos e incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones fiscales complejas, cambios en leyes fiscales y el monto y el tiempo del ingreso gravable futuro.
- Los supuestos clave de las pruebas por deterioro de los activos de larga duración, utilizados en la determinación del valor de recuperación de las diferentes unidades generadoras de efectivo.
- Los supuestos actuariales utilizados para la estimación de las obligaciones laborales.

INFORMACIÓN POR SEGMENTOS

Los segmentos a reportar por la Compañía son unidades estratégicas de negocio, las cuales ofrecen diferentes productos en distintas regiones geográficas. Estas unidades de negocios se administran en forma independiente ya que cada negocio requiere tecnología y estrategias de mercado distintas.

Los segmentos a reportar por la Compañía son:

- Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América):
Este segmento produce y distribuye más de 20 variedades de harina de maíz que se usan para producir y distribuir diferentes tipos de tortillas y frituras de maíz en los Estados Unidos de América. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION y GUERRERO en tortilla empacada.
- Harina de maíz (México):
Su actividad consiste en la producción y comercialización de harina de maíz en México bajo la marca MASECA, la cual se utiliza principalmente en la preparación de tortillas y otros productos relacionados.
- Harina de maíz y tortilla empacada y otros (Europa):
Este segmento produce y distribuye variedad de harinas que se usan en la elaboración de distintos tipos de tortillas, panes planos, grits y otros productos en la misma categoría en Europa. Las principales marcas son MASECA en harina de maíz y MISSION en productos empacados.
- Otros segmentos:
Esta sección representa aquellos segmentos cuyos importes en lo individual no exceden al 10% del total consolidado de ventas netas, utilidad de operación y activos totales. Estos segmentos comprenden:
 - a) Harina de maíz, palmito, arroz y otros productos (Centroamérica)
 - b) Tortilla empacada (México)
 - c) Tortilla de trigo y frituras (Asia y Oceanía)

- d) Tecnología y equipo, segmento responsable de la investigación, desarrollo y producción de equipo y maquinaria para la producción de harina de maíz y de tortilla, y la construcción de las plantas de producción de harina de maíz de la Compañía
- e) Alimentos balanceados para ganado (México)

Los precios de venta entre segmentos se determinan con base en precios de mercado. El Director General evalúa el desempeño en función del resultado de operación de cada unidad de negocio.

Cifras presentadas en miles de dólares americanos, excepto donde se indique lo contrario.

Información por segmento al 30 de septiembre de 2025 y por los nueve meses terminados en esa fecha

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	\$ 2,624,106	\$ 1,149,250	\$ 384,974	\$ 626,527	\$ -	\$ 4,784,857
Ventas netas entre segmentos	5,267	116,551	689	143,759	(266,266)	-
Costo de Ventas	(1,464,648)	(917,271)	(267,378)	(511,346)	265,742	(2,894,901)
Utilidad de operación	443,204	100,235	37,232	58,921	37,884	677,476
Depreciación y amortización	127,788	35,866	11,974	30,098	(24,922)	180,804
Activos totales	1,989,970	1,402,491	554,375	1,182,945	(112,153)	5,017,628
Pasivos totales	726,936	170,306	170,308	281,819	1,496,744	2,846,113
Inversión en activos fijos	57,342	48,312	12,166	41,001	(8,348)	150,473

Información por segmento al 30 de septiembre de 2024 y por los nueve meses terminados en esa fecha

Cifras en miles de dólares	Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Ventas netas a clientes externos	\$ 2,737,195	\$ 1,247,813	\$ 340,993	\$ 605,635	\$ -	\$ 4,931,636
Ventas netas entre segmentos	4,789	136,234	531	136,946	(278,500)	-
Costo de Ventas	(1,563,450)	(1,021,423)	(235,537)	(501,037)	277,602	(3,043,845)
Utilidad de operación	450,684	116,406	30,972	54,999	7,709	660,770
Depreciación y amortización	111,374	36,812	10,576	28,022	(8,867)	177,917
Activos totales	1,953,536	1,231,535	530,671	1,000,082	31,409	4,747,233
Pasivos totales	738,046	169,070	166,723	215,735	1,511,583	2,801,157
Inversión en activos fijos	46,398	53,727	12,168	58,611	(6,327)	164,577

Información por segmento del Tercer Trimestre de 2025

		Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Cifras en miles de dólares							
Ventas netas a clientes externos	\$	872,288	\$ 408,355	\$ 135,231	\$ 219,747	\$ -	\$ 1,635,621
Ventas netas entre segmentos		1,703	43,413	253	50,457	(95,826)	-
Costo de Ventas		(488,418)	(326,525)	(92,546)	(176,745)	91,980	(992,254)
Utilidad de operación		141,652	38,857	15,651	24,871	9,559	230,590
Depreciación y amortización		43,013	12,612	4,225	10,496	(8,284)	62,062
Inversión en activos fijos		17,528	18,841	6,613	11,288	(9,790)	44,480

Información por segmento del Tercer Trimestre de 2024

		Harina de maíz y tortilla empacada (Estados Unidos de América)	Harina de maíz (México)	Harina de maíz y tortilla empacada (Europa)	Otros segmentos	Eliminaciones y gastos corporativos	Total
Cifras en miles de dólares							
Ventas netas a clientes externos	\$	915,952	\$ 387,385	\$ 117,644	\$ 202,457	\$ -	\$ 1,623,438
Ventas netas entre segmentos		1,480	46,015	216	49,564	(97,275)	-
Costo de Ventas		(524,863)	(305,712)	(80,781)	(167,595)	95,721	(983,230)
Utilidad de operación		152,947	39,876	13,446	21,492	125	227,886
Depreciación y amortización		38,647	11,876	3,662	9,206	(3,286)	60,105
Inversión en activos fijos		15,811	17,139	3,689	23,193	(1,871)	57,961

Información por áreas geográficas:

	Al 30 de septiembre de				Tercer Trimestre			
Cifras en miles de dólares	2025	%	2024	%	2025	%	2024	%
<u>Ventas netas:</u>								
Estados Unidos de América	\$ 2,624,106	55	\$ 2,737,195	56	\$ 872,288	53	\$ 915,952	57
México	1,273,925	27	1,361,729	27	454,205	28	422,509	26
Europa	384,974	8	340,993	7	135,231	8	117,644	7
Centroamérica	294,611	6	292,857	6	101,411	6	99,251	6
Asia y Oceanía	207,241	4	198,862	4	72,486	5	68,082	4
	<u>\$ 4,784,857</u>	<u>100</u>	<u>\$ 4,931,636</u>	<u>100</u>	<u>\$ 1,635,621</u>	<u>100</u>	<u>\$ 1,623,438</u>	<u>100</u>
<u>Inversión del año en activo fijo:</u>								
Estados Unidos de América	\$ 57,342	38	\$ 46,398	28	\$ 17,528	39	\$ 15,811	27
México	64,411	43	84,066	51	15,736	35	29,864	52
Europa	12,166	8	12,168	8	6,613	16	3,689	6
Centroamérica	13,953	9	7,591	4	3,664	8	2,700	5
Asia y Oceanía	2,601	2	14,354	9	939	2	5,897	10
	<u>\$ 150,473</u>	<u>100</u>	<u>\$ 164,577</u>	<u>100</u>	<u>\$ 44,480</u>	<u>100</u>	<u>\$ 57,961</u>	<u>100</u>

	Activos Totales				Pasivos Totales			
	Al 30 de septiembre de 2025	%	Al 31 de diciembre de 2024	%	Al 30 de septiembre de 2025	%	Al 31 de diciembre de 2024	%
Cifras en miles de dólares								
Estados Unidos de América	\$ 1,989,970	40	\$ 1,936,242	43	\$ 726,936	26	\$ 702,726	27
México	1,839,774	37	1,531,704	34	1,825,746	64	1,574,638	62
Europa	554,375	11	457,254	10	170,308	6	145,460	6
Centroamérica	313,726	6	282,000	6	52,797	2	54,926	2
Asia y Oceanía	310,783	6	289,917	7	70,326	2	64,866	3
	<u>\$ 5,017,628</u>	<u>100</u>	<u>\$ 4,497,117</u>	<u>100</u>	<u>\$ 2,846,113</u>	<u>100</u>	<u>\$ 2,542,616</u>	<u>100</u>

PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO

Los movimientos de propiedades, planta y equipo para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2025 se analizan como sigue:

Propiedad, planta y equipo

(Cifras en miles de Dólares)	Terrenos y Edificios	Maquinaria y Equipo	Mejoras a locales arrendados	Construcciones en proceso y otros	Total
<u>Al 31 de diciembre de 2024</u>					
Costo Atribuido	\$ 756,393	\$ 2,472,719	\$ 306,977	\$ 220,296	\$ 3,756,385
Depreciación acumulada	(267,070)	(1,512,952)	(109,264)	-	(1,889,286)
Valor neto en libros al 31 de diciembre de 2024	\$ 489,323	\$ 959,767	\$ 197,713	\$ 220,296	\$ 1,867,099
<u>Por el periodo de 9 meses comprendido del 1 de enero al 30 de septiembre de 2025</u>					
Saldo inicial	\$ 489,323	\$ 959,767	\$ 197,713	\$ 220,296	\$ 1,867,099
Efectos por conversión	29,637	56,840	1,202	10,095	97,774
Adiciones	1,671	49,001	17	92,313	143,002
Disposiciones	(213)	(2,282)	-	-	(2,495)
Gasto depreciación del periodo	(12,467)	(102,204)	(7,478)	-	(122,149)
Otras Transferencias	26,572	40,864	181	(67,617)	-
Otros	3,072	37,681	1,037	(33,086)	8,704
Activos en Arrendamiento, comodato, netos de depreciación	-	7,471	-	-	7,471
Adiciones por combinaciones de negocios	103	642	-	1,374	2,119
Saldo final al 30 de septiembre de 2025	\$ 537,698	\$ 1,047,780	\$ 192,672	\$ 223,375	\$ 2,001,525
<u>Al 30 de septiembre de 2025</u>					
Costo Atribuido	829,128	2,687,267	310,269	223,375	4,050,039
Depreciación acumulada	(291,430)	(1,639,487)	(117,597)	-	(2,048,514)
Valor neto en libros al 30 de septiembre de 2025	\$ 537,698	\$ 1,047,780	\$ 192,672	\$ 223,375	\$ 2,001,525

PASIVOS FINANCIEROS

Al 30 de Septiembre de 2025 (Cifras en miles de dólares):	Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo				
	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	\$ 87,611	\$ 529,708	\$ 293	\$ 800,000	\$ 1,417,613
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	80,802	135,609	88,502	530,954	835,867
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	71,355	119,345	70,802	317,086	578,588
Proveedores	269,743	-	-	-	269,743
Instrumento financieros	1,148	-	-	-	1,148
	<u>\$ 510,659</u>	<u>\$ 784,662</u>	<u>\$ 159,597</u>	<u>\$ 1,648,040</u>	<u>\$ 3,102,958</u>

Al 31 de Diciembre de 2024 (Cifras en miles de dólares):	Vencimientos Contractuales de los Pasivos Financieros a Corto y Largo Plazo				
	Menos de un año	De 1 a 3 años	De 3 a 5 años	Más de 5 años	Total
Deuda a corto y largo plazo	\$ 9,382	\$ 256,459	\$ 238,676	\$ 800,000	\$ 1,304,517
Intereses por pagar de deuda a corto y largo plazo	84,833	163,430	95,776	564,038	908,077
Pasivo por arrendamiento corto y largo plazo	77,131	115,718	71,288	238,018	502,155
Proveedores	265,022	-	-	-	265,022
Instrumentos financieros	1,418	-	-	-	1,418
	<u>\$ 437,786</u>	<u>\$ 535,607</u>	<u>\$ 405,740</u>	<u>\$ 1,602,056</u>	<u>\$ 2,981,189</u>

Ciertos contratos de deuda contienen diversas restricciones, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado. Las razones financieras se calculan de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de deuda, al final de cada periodo anual o trimestral. Las principales razones financieras son las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses, definida como utilidad antes de intereses, impuestos, depreciación y amortización consolidada (EBITDA por sus siglas en inglés) de los últimos doce meses, entre los gastos financieros consolidados de los últimos doce meses, la cual no podrá ser menor a 2.5 veces.
- Razón de apalancamiento neto, definida como el total de la deuda consolidada entre el EBITDA consolidado de los últimos doce meses, la cual no podrá ser mayor a 3.5 veces.

Al 30 de septiembre de 2025, la Compañía cumple satisfactoriamente con las razones financieras y entrega de información financiera requerida. No existen indicios de que la Compañía tendrá dificultades para cumplir con dichas restricciones por los próximos doce meses.

CAPITAL SOCIAL

El capital social de la Compañía está representado por 348,882,998 acciones nominativas comunes Serie “B”, Clase I, con valor total de \$357,148 miles de dólares.

Al 30 de septiembre de 2025 se tienen recompradas 7,504,475 acciones.

DIVIDENDOS

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 25 de abril de 2025, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de \$5.76 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.44 pesos por acción los días 11 de julio y 10 de octubre de 2025 y el 9 de enero y 10 de abril de 2026.

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de GRUMA, S.A.B. DE C.V., celebrada el día 26 de abril de 2024, se acordó pagar un dividendo en efectivo a razón de \$5.04 pesos por acción en circulación. Este pago se hará en efectivo en 4 exhibiciones parciales, cada una de \$1.26 pesos por acción los días 12 de julio y 11 de octubre de 2024 y el 10 de enero y 11 de abril de 2025.

GASTO POR IMPUESTO A LA UTILIDAD

Miles de dólares	Acumulado a Septiembre		Tercer Trimestre	
	2025	2024	2025	2024
Utilidad antes de Impuestos	\$ 586,489	\$ 583,430	\$198,666	\$201,180
Gasto por impuesto causado	(162,825)	(175,582)	(54,951)	(60,562)
Gasto por impuesto diferido	(31,374)	(31,360)	(11,091)	(12,065)
Impuesto a la utilidad	\$ (194,199)	\$ (206,942)	\$ (66,042)	\$ (72,627)
Tasa efectiva (%)	(33.1)	(35.5)	(33.2)	(36.1)

CONTINGENCIAS

La Compañía y sus subsidiarias están involucradas en diversos litigios no resueltos que surgen en el curso ordinario del negocio. Es política de la Compañía provisionar los importes relacionados con los litigios si surge una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza. En opinión de la Compañía no se espera que la

resolución de estas controversias tenga un efecto adverso significativo en su situación financiera, resultados de operación o flujos de efectivo.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

INVESTIGACIÓN Y DICTAMEN PRELIMINAR DE LA COMISIÓN FEDERAL DE COMPETENCIA ECONÓMICA DE MÉXICO (“COFECE”)

El 7 de octubre de 2024, la Autoridad Investigadora de la anterior Comisión Federal de Competencia Económica (“COFECE”) le notificó a la Compañía su dictamen preliminar respecto de la investigación iniciada en noviembre de 2022 (el “Dictamen Preliminar”), sobre los mercados de la distribución y comercialización del maíz, así como de la producción, comercialización y distribución de harina de maíz y servicios relacionados en México (el “Mercado Investigado”), mediante el cual determinó, preliminarmente, “que no existen condiciones de competencia efectiva en los mercados de producción, comercialización y distribución de harina de maíz blanca y azul a granel dirigida para la elaboración comercial de tortillas de harina de maíz, con una dimensión geográfica regional (“Mercados Relevantes”), por la probable existencia de una barrera a la competencia y libre concurrencia”.

En su Dictamen Preliminar, la Autoridad Investigadora de COFECE propone diversas medidas correctivas tendientes a eliminar la barrera a la competencia que alega haber identificado de manera preliminar, para con ello solucionar la presunta falta de condiciones de competencia efectiva en los Mercados Relevantes, destacando su propuesta de desincorporación de 5 de los 18 molinos de harina de maíz nixtamalizado en México, propiedad indirecta de GRUMA, ubicados en las ciudades de Chalco, Culiacán, Río Bravo, Veracruz y Celaya (los “Activos Relevantes”), mediante su venta en un plazo máximo de 2 años y conforme a un cronograma de implementación que iniciaría a partir de que quede firme la resolución que, en su caso, emita el Pleno de la COFECE.

Asimismo, la Autoridad Investigadora propone en su Dictamen Preliminar medidas correctivas en relación con ciertas estrategias comerciales, a ser adoptadas por GRUPO INDUSTRIAL MASECA, S.A. DE C.V. y sus subsidiarias (“GIMSA”), también de conformidad con un propuesto cronograma de implementación que iniciaría a partir de que quede firme la resolución que, en su caso, emita el Pleno de la COFECE.

El Dictamen Preliminar y las medidas correctivas propuestas tienen carácter de preliminares y están basadas en la información que la Autoridad Investigadora de la COFECE tuvo a su disposición. Por consiguiente, la obligatoriedad del cumplimiento de las medidas correctivas propuestas en el Dictamen Preliminar y que están relacionadas con la desincorporación de los Activos Relevantes y con las estrategias comerciales a ser adoptadas por GIMSA, están sujetas a la emisión de la resolución del Pleno de la COFECE y a que GRUMA haya agotado todos los medios de defensa disponibles conforme a derecho.

Con la convicción de que el actuar de la Compañía siempre se ha conducido dentro del marco de la ley, la Compañía ha colaborado abiertamente y de buena fe con la COFECE desde el inicio de la Investigación del

Mercado Investigado, y seguirá colaborando de la misma forma, con el fin de velar por los intereses de los accionistas, colaboradores, clientes y consumidores de la Compañía.

De acuerdo con el marco aplicable, el 9 de diciembre de 2024, la Compañía presentó en tiempo y forma, ante COFECE, el escrito de objeciones al Dictamen Preliminar, incluyendo argumentos de defensa y elementos de prueba para desvirtuar las conclusiones preliminares de la Autoridad Investigadora.

COFECE admitió a trámite el escrito presentado por la Compañía, así como todas las pruebas que fueron ofrecidas por GRUMA, consistentes principalmente en pruebas documentales y periciales en materia de economía, química en alimentos y de ingeniería en procesos, mismas que ya fueron desahogadas. Actualmente, ha concluido la etapa de desahogo de pruebas, y el 20 de octubre la autoridad de competencia económica notificó a GRUMA el inicio del plazo de 15 días hábiles para presentar sus alegatos, para que posteriormente el Pleno de la autoridad de competencia económica pueda emitir su resolución, la cual podría ser impugnada por la Compañía por la vía judicial. Durante este procedimiento, y hasta el momento en el que fenezca el plazo para presentar alegatos, la Compañía puede presentar propuestas alternativas a la desincorporación de activos u otras medidas idóneas y económicamente viables aceptables para el Pleno de la autoridad de competencia económica, para solucionar aquellas inquietudes de competencia externadas en el Dictamen Preliminar por la Autoridad Investigadora de la COFECE que hubieran sido confirmadas por el referido Pleno.

El 16 de julio de 2025, se reformaron diversas disposiciones de la Ley Federal de Competencia Económica, de conformidad con la reforma Constitucional del 20 de diciembre de 2024, estableciendo, en términos generales y entre otros asuntos, que el Ejecutivo Federal será ahora la autoridad encargada de conducir la materia de competencia económica en México. Dichas reformas contemplan la creación de un nuevo organismo denominado Comisión Nacional Antimonopolio (“CNA”), sustituyendo a la COFECE. La CNA no tiene el carácter de órgano constitucional autónomo que caracterizaba a la COFECE, ya que es un organismo público descentralizado de la Administración Pública Federal, sectorizado a la Secretaría de Economía. La CNA entró en funciones el 17 de octubre de 2025, una vez que se integró su Pleno y se designó a su Presidente. Por lo anterior, el nuevo Pleno de la CNA será la autoridad de competencia económica que resolverá en definitiva el expediente de la Compañía.

En virtud del carácter preliminar de las medidas propuestas por la Autoridad Investigadora en su Dictamen Preliminar, en estos momentos no es posible estimar lo que finalmente resolverá el Pleno de la CNA y el resultado de los procedimientos legales que en su caso deriven de ello, así como los efectos que ello tendría en los resultados de operación y la situación financiera de la Compañía.

IMPACTOS POR EL CONFLICTO EN UCRANIA

Durante el mes de febrero de 2022, las fuerzas militares de Rusia invadieron Ucrania. Esto ha resultado en la imposición de sanciones a Rusia y a Bielorrusia por los Estados Unidos de América, el Reino Unido, la Unión Europea y otros países, así como contra sanciones impuestas por Rusia a dichos países. Esto ha ocasionado un cambio abrupto en la situación geopolítica, con una importante incertidumbre sobre la duración del conflicto.

El conflicto también ha contribuido a un aumento de la volatilidad en los mercados de divisas, los precios de la energía, las materias primas y otros costos de insumos, así como tensiones en la cadena de suministro y un aumento de la inflación en muchos países.

La Compañía ha valorado las consecuencias de este conflicto en los estados financieros consolidados, con las conclusiones siguientes:

Evaluación del Control: De acuerdo con la NIIF 10 "Estados Financieros Consolidados" la Compañía ha evaluado y confirma que los cambios en el entorno legal y operativo de sus subsidiarias ubicadas en Rusia y Ucrania no ha afectado la capacidad de ejercer control sobre las entidades en estos países.

El impacto en el tercer trimestre 2025, en las operaciones de las subsidiarias ubicadas en Ucrania y Rusia no fue significativo para los ingresos consolidados, la utilidad de operación y la posición financiera consolidada.

La Compañía continuará monitoreando los eventos resultantes por este conflicto en curso, evaluando las opciones disponibles para tratar de mitigar un mayor riesgo de pérdida y continuaremos evaluando el posible impacto sobre la inversión en estas subsidiarias.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios consolidados no auditados han sido preparados siguiendo las mismas políticas y métodos contables que en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del año más reciente, excepto la estimación del impuesto a la utilidad. Para periodos intermedios, la Compañía determina el gasto por impuesto a la utilidad utilizando la tasa promedio efectiva anual para las subsidiarias más importantes.

Ver listado de políticas contables aplicables y métodos de cálculo en el anexo [800600 – Notas – Lista de políticas contables].

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los productos de la Compañía no tienen una estacionalidad importante, sin embargo, el volumen de ventas de algunos productos varía ligeramente durante el año.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe e incidencia.

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

La Compañía no tiene reembolsos de títulos de deuda y capital.
Al 30 de septiembre de 2025 se tienen recompradas 7,504,475 acciones.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	71,899,000
---	------------

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0.2024
--	--------

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos posteriores al periodo que se informa.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

En el rubro de “otros pagos para adquirir capital” presentado en el estado de flujo de efectivo, se presenta el monto pagado por las inversiones en negocios efectuadas por la Compañía durante el tercer trimestre de 2025. Estos pagos se relacionan principalmente con la adquisición del 100% del capital social de “Productos Deshidratados Arran, S.A. de C.V.” por un precio de compra de \$34,317 miles de dólares. Esta sociedad, es una empresa de la industria alimentaria, dedicada a la fabricación y comercialización de todo tipo de botanas.

A la fecha, la Compañía se encuentra en proceso de completar la asignación del precio de compra por esta operación. Específicamente, se encuentra en el proceso de evaluación del valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos, activos intangibles y crédito mercantil. Los resultados de este negocio se reportan dentro del segmento de “otros”.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

-BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros consolidados no auditados de Gruma, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias para los periodos que se presentan han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) contables emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Las NIIF contables incluyen además todas las Normas Internacionales de Contabilidad (NIC) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el IFRS Interpretations Committee, incluyendo aquellas emitidas previamente por el Standing Interpretations Committee.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.

Notas al pie

[1] ↑

—
El ingreso financiero que se presenta en este anexo, incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.

[2] ↑

—
El ingreso financiero que se presenta en este anexo incluye dentro de otros ingresos financieros el saldo derivado del resultado por posición monetaria.